

۲۵۸۴۸۱

شیوه گرگ

استراتژی فروش به شیوه گرگ وال استریت

فروش به شیوه خط مستقیم

هنر متقاعد کردن مشتری

مترجم: رضا پورمحمد

سرشناسه: بلفورت، جوردن - Jordan Belfort
عنوان و نام پدیدآور: شیوه گرگ، ترجمه: رضا پورمحمد
مشخصات نشر: تهران: نبض دانش، ۱۳۹۹.
مشخصات ظاهری: ۱۳۶ صفحه مصور

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۷۲۶-۵۳-۵

وضعیت فهرست‌نویسی: فیپا

شناسه افزوده: پورمحمد، رضا، ۱۳۶۴ - مترجم

رده‌بندی کنگری: ۶۲۱ / ۳۸۱۵۴

رده‌بندی دیویی: ۶۲۱ / ۳۸۱۰۴۴

شماره کتابشناسی ملی: ۴۵۷۳۰۲۳



نبض دانش

همراه: ۰۹۱۲۷۸۵۶۵۱۵

www.ketab.ir

عنوان شیوه گرگ
مترجم رضا پورمحمد
مولف جردن بلفورت
ناشر نبض دانش
سال چاپ ۱۳۹۹
نوبت چاپ اول
تیراژ ۱۱۰۰ جلد

فهرست کتاب

- بخش ۱: کدگشایی از کدهای فروش و نفوذ ۶
- سه ده تایی ۱۱
- سه اصل ده تایی ۱۲
- دو نوع اطمینان ۱۹
- بخش ۲: ایجاد روش خط مستقیم ۲۵
- پنج اصل کلیدی سیستم خط مستقیم ۳۹
- بخش سوم: چهار ثانیه اول ۴۶
- سرعت، اشتیاق و تجربه بودن در کار ۴۷
- بخش چهارم: نحوه بیان و زبان بدن ۵۳
- رابطه در سطح خودآگاه و ناخودآگاه ۵۵
- بخش پنجم: مدیریت حالت ۵۹
- بخش ششم: فرمول مدیریت حالت ۶۶
- قدم اول: یک حالت مناسب را انتخاب کنید ۶۷
- قدم دوم: مرکز و کانون تمرکز خود را پیدا کنید ۶۷
- قدم سوم: فیزیولوژی مناسب ۶۷
- قدم چهارم: تشدید حالت ۶۸
- قدم پنجم: لنگر را بسازید ۶۹
- بخش هفتم: لحن صدای پیشرفته ۷۱

- ده لحن صدای اثرگذار..... ۷۳
- بخش هشتم: زبان بدن حرفه‌ای..... ۸۰
- گوش دادن و هنر تطبیق..... ۸۵
- بخش نهم: جستجو برای مشتری..... ۸۸
- بخش دهم: ده قانون برای جستجوی مشتری‌های خط مستقیم..... ۹۳
- قانون ۱: شما تنها غربالگری می‌کنید نه جادوگری..... ۹۳
- قانون ۲: پیش از سؤال پرسیدن اجازه بگیرید..... ۹۴
- قانون ۳: یک متن از پیش تعیین شده داشته باشید..... ۹۴
- قانون ۴: ابتدا از سوالاتی که جنبه تهاجمی‌تر کمتری دارند شروع و سپس بر شدت آن بیفزایید..... ۹۵
- قانون ۵: برای هر سوالی از لحن مرتبط استفاده کنید..... ۹۵
- قانون ۶: در زمان ارائه پاسخ از سوی مشتری به زبان بدنتان توجه کنید..... ۹۶
- قانون ۷: همیشه به دنبال راه منطقی باشید..... ۹۶
- قانون ۸: بجای حل مشکلاتشان سعی کنید یادداشت‌های ذهنی بردارید..... ۹۷
- قانون ۹: همیشه با یک انتقال قوی، کار را به پایان برسانید..... ۹۸
- قانون ۱۰: از خط مستقیم منحرف نشوید..... ۹۸
- بخش یازدهم: هنر و علم فروش در سطح جهانی..... ۱۰۱
- قدرت الگوهای زبانی..... ۱۰۷
- بزرگ‌ترین مشکل کاری چیست؟..... ۱۰۸
- فصل دوازدهم: هنر و علم حلقه زدن..... ۱۱۱
- هنر انحراف..... ۱۱۱