



M e d a d m e s h k i . i r

نثوری چیست؟

www.ketab.ir

علیرضایکیان قمری



91588682-514



انتشارات مداد مشکی



نوبت چاپ: اول/۱۴۰۰



انتشارات مکتبہ امدادی

تلفن: ۰۲۱ ۷۲۱۶۴۰۵۱۳۶ - همراه: ۰۶۱۲ ۷۰۶۱۵۳۰۹۱۵۳

.....

100

10

—

100



1998, 1999, 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, 2007, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027, 2028, 2029, 2030, 2031, 2032, 2033, 2034, 2035, 2036, 2037, 2038, 2039, 2040, 2041, 2042, 2043, 2044, 2045, 2046, 2047, 2048, 2049, 2050, 2051, 2052, 2053, 2054, 2055, 2056, 2057, 2058, 2059, 2060, 2061, 2062, 2063, 2064, 2065, 2066, 2067, 2068, 2069, 2070, 2071, 2072, 2073, 2074, 2075, 2076, 2077, 2078, 2079, 2080, 2081, 2082, 2083, 2084, 2085, 2086, 2087, 2088, 2089, 2090, 2091, 2092, 2093, 2094, 2095, 2096, 2097, 2098, 2099, 2100, 2101, 2102, 2103, 2104, 2105, 2106, 2107, 2108, 2109, 2110, 2111, 2112, 2113, 2114, 2115, 2116, 2117, 2118, 2119, 2120, 2121, 2122, 2123, 2124, 2125, 2126, 2127, 2128, 2129, 2130, 2131, 2132, 2133, 2134, 2135, 2136, 2137, 2138, 2139, 2140, 2141, 2142, 2143, 2144, 2145, 2146, 2147, 2148, 2149, 2150, 2151, 2152, 2153, 2154, 2155, 2156, 2157, 2158, 2159, 2160, 2161, 2162, 2163, 2164, 2165, 2166, 2167, 2168, 2169, 2170, 2171, 2172, 2173, 2174, 2175, 2176, 2177, 2178, 2179, 2180, 2181, 2182, 2183, 2184, 2185, 2186, 2187, 2188, 2189, 2190, 2191, 2192, 2193, 2194, 2195, 2196, 2197, 2198, 2199, 2200, 2201, 2202, 2203, 2204, 2205, 2206, 2207, 2208, 2209, 2210, 2211, 2212, 2213, 2214, 2215, 2216, 2217, 2218, 2219, 2220, 2221, 2222, 2223, 2224, 2225, 2226, 2227, 2228, 2229, 2230, 2231, 2232, 2233, 2234, 2235, 2236, 2237, 2238, 2239, 2240, 2241, 2242, 2243, 2244, 2245, 2246, 2247, 2248, 2249, 2250, 2251, 2252, 2253, 2254, 2255, 2256, 2257, 2258, 2259, 2260, 2261, 2262, 2263, 2264, 2265, 2266, 2267, 2268, 2269, 2270, 2271, 2272, 2273, 2274, 2275, 2276, 2277, 2278, 2279, 2280, 2281, 2282, 2283, 2284, 2285, 2286, 2287, 2288, 2289, 2290, 2291, 2292, 2293, 2294, 2295, 2296, 2297, 2298, 2299, 2300, 2301, 2302, 2303, 2304, 2305, 2306, 2307, 2308, 2309, 2310, 2311, 2312, 2313, 2314, 2315, 2316, 2317, 2318, 2319, 2320, 2321, 2322, 2323, 2324, 2325, 2326, 2327, 2328, 2329, 2330, 2331, 2332, 2333, 2334, 2335, 2336, 2337, 2338, 2339, 2340, 2341, 2342, 2343, 2344, 2345, 2346, 2347, 2348, 2349, 2350, 2351, 2352, 2353, 2354, 2355, 2356, 2357, 2358, 2359, 2360, 2361, 2362, 2363, 2364, 2365, 2366, 2367, 2368, 2369, 2370, 2371, 2372, 2373, 2374, 2375, 2376, 2377, 2378, 2379, 2380, 2381, 2382, 2383, 2384, 2385, 2386, 2387, 2388, 2389, 2390, 2391, 2392, 2393, 2394, 2395, 2396, 2397, 2398, 2399, 2400, 2401, 2402, 2403, 2404, 2405, 2406, 2407, 2408, 2409, 2410, 2411, 2412, 2413, 2414, 2415, 2416, 2417, 2418, 2419, 2420, 2421, 2422, 2423, 2424, 2425, 2426, 2427, 2428, 2429, 2430, 2431, 2432, 2433, 2434, 2435, 2436, 2437, 2438, 2439, 2440, 2441, 2442, 2443, 2444, 2445, 2446, 2447, 2448, 2449, 2450, 2451, 2452, 2453, 2454, 2455, 2456, 2457, 2458, 2459, 2460, 2461, 2462, 2463, 2464, 2465, 2466, 2467, 2468, 2469, 2470, 2471, 2472, 2473, 2474, 2475, 2476, 2477, 2478, 2479, 2480, 2481, 2482, 2483, 2484, 2485, 2486, 2487, 2488, 2489, 2490, 2491, 2492, 2493, 2494, 2495, 2496, 2497, 2498, 2499, 2500, 2501, 2502, 2503, 2504, 2505, 2506, 2507, 2508, 2509, 2510, 2511, 2512, 2513, 2514, 2515, 2516, 2517, 2518, 2519, 2520, 2521, 2522, 2523, 2524, 2525, 2526, 2527, 2528, 2529, 2530, 2531, 2532, 2533, 2534, 2535, 2536, 2537, 2538, 2539, 2540, 2541, 2542, 2543, 2544, 2545, 2546, 2547, 2548, 2549, 2550, 2551, 2552, 2553, 2554, 2555, 2556, 2557, 2558, 2559, 2560, 2561, 2562, 2563, 2564, 2565, 2566, 2567, 2568, 2569, 2570, 2571, 2572, 2573, 2574, 2575, 2576, 2577, 2578, 2579, 2580, 2581, 2582, 2583, 2584, 2585, 2586, 2587, 2588, 2589, 2590, 2591, 2592, 2593, 2594, 2595, 2596, 2597, 2598, 2599, 2600, 2601, 2602, 2603, 2604, 2605, 2606, 2607, 2608, 2609, 2610, 2611, 2612, 2613, 2614, 2615, 2616, 2617, 2618, 2619, 2620, 2621, 2622, 2623, 2624, 2625, 2626, 2627, 2628, 2629, 2630, 2631, 2632, 2633, 2634, 2635, 2636, 2637, 2638, 2639, 2640, 2641, 2642, 2643, 2644, 2645, 2646, 2647, 2648, 2649, 2650, 2651, 2652, 2653, 2654, 2655, 2656, 2657, 2658, 2659, 2660, 2661, 2662, 2663, 2664, 2665, 2666, 2667, 2668, 2669, 2670, 2671, 2672, 2673, 2674, 2675, 2676, 2677, 2678, 2679, 26

قیمت : ۸۵۰۰۰ تومان

فهرست مطالب

بخش اول: تاریخچه بازاریابی شبکه‌ای، MLM و انواع الگوها و شرکت‌های بازاریابی چند

سطحی (نتورک مارکتینگ و هرمی)..... ۱

تاریخچه بازاریابی شبکه‌ای: ۲

معایب: ۸

حقیقت تجارت شبکه‌ای ۹

چرا تجارت شبکه‌ای از این مشکلات میرا است؟ ۱۲

تعریف کوتاهی از انواع الگوهای بازاریابی چند سطحی ۱۷

..... Breakaway ۱۷

..... Unilevel ۱۸

..... Binary ۱۹

آشنایی با صنعت بازاریابی شبکه‌ای (نتورک مارکتینگ) ۱۹

انواع شرکت‌های بازاریابی شبکه‌ای ۲۲

شرکت‌های بازاریابی اینترنتی ۲۲

الف) شرکت‌های تجارت الکترونیک ۲۲

ب) شرکت‌های ارائه دهنده خدمات ۲۲

شرکت‌های سالم: ۲۴

تفاوت شرکت سالم نتورک و هرمی: ۲۴

انبار کردن کالا ۲۵

عدم خرده فروشی (فروش جزء به مردم) ۲۵

تعریف بازاریابی شبکه‌ای (Network marketing (NM یا (MLM) multi level

marketing ۲۶

تعریف نقشه هرمی (یا بازاریابی هرمی): ۲۷

برنامه‌های شرکت‌های هرمی: ۲۷

- ۱- فرق بین بازاریابی شبکه‌ای و بازاریابی هرمی چیست؟ ۳۷
- دو مشخصه بارز کمپانی‌های هرمی: ۳۸
- ۲- فرق بین بازاریابی هرمی و بازاریابی ماتریسی چیست؟ ۳۸
- ۳- تفاوت و فرق بین بازاریابی شبکه‌ای و بازاریابی ماتریسی چیست؟ ۳۹
- طمع برای پولدار شدن بی رحمت ۴۰
- بازاریابی شبکه‌ای بهترین موقعیت برای خوش بینی در تاریخ مشاغل آزاد ۴۳
- بازاریابی شبکه‌ای و طرح هرمی از چند جهت با هم تفاوت دارند: ۴۶
- نقشه کاری (Plan): ۵۳
- گلدکوئیست و ضربه به بنیان اقتصادی کشور ۵۴
- گلدکوئیست و انفعال استعدادها ۵۵
- خلاصه‌ای از فعالیت شرکت: ۵۵
- دریافت محصول چگونه است؟ ۵۶
- نزدیکترین نمایندگی شرکت به شما در کجا قرار دارد؟ ۵۶
- چرا کار شرکت مورد تأیید تجارت منصفانه fair trade قرار نگرفت؟ ۵۶
- کدام کمپانی مسئول ضرب سکه‌ها را بر عهده دارد؟ ۵۷
- تفاوت گلدکوئیست با شرکتی به نام amazon که به معنای واقعی نتورک داره کار میکنه: ۵۸
- تأثیر شرکت‌های هرمی بر کشورهای جهان ۵۹
- محاسبات ریاضی در سیستم‌های بازاریابی شبکه‌ای ۶۱
- جملات اصلی ۶۲
- مشکل کشور آلبانی ۶۳
- بازاریابی مستقیم (Direct Marketing) ۶۵
- بازاریابی به روشهای متفاوتی قابل انجام است که عبارتند از: ۶۵
- آیا می‌توان فروش شخصی را همان فروش مستقیم دانست؟ ۶۸

۷۲.....	حاصل چیست؟
۷۵.....	تفاوت بازاریابی شبکه‌ای با بازاریابی کلاسیک
۷۵.....	حکم شرعی بازاریابی شبکه‌ای
۷۶.....	عملکرد بازاریابی شبکه‌ای
۷۷.....	ماهیت طرح‌های بازاریابی چندسطحی
۷۷.....	شرکت چه گذشته‌ای داشته است؟
۷۸.....	مسئولیت‌های شما
۷۸.....	ارزیابی یک طرح
۸۰.....	به چراها پاسخ بده
۸۵.....	بخش دوم: مشورت و سیستم انگیزه و رمز موفقیت در بازاریابی شبکه‌ای (نتورک)
۸۶.....	۱- مشورت با آدم خبره
۸۶.....	۲- مشورت با آدم بد بین
۸۶.....	۳- مشورت با آدم مثبت اندیش
۸۶.....	۴- مشورت با آدم ترسو
۸۷.....	۵- مشورت با آدم‌های بیکاره و لاف زن
۸۷.....	سیستم انگیزشی یا تشویقی در بازاریابی شبکه‌ای چگونه است؟
۸۸.....	سه اصل اولیه در کسب و کار بازاریابی شبکه‌ای
۸۸.....	۱- محصول:
۸۸.....	۲- پلن درآمد زایی:
۸۸.....	۳- عنصر سوم از همه مهمتر است و آن خود شماید!
۸۹.....	آینده بازاریابی
۹۰.....	آیا میتوان با بازاریابی شبکه‌ای پولدار شد؟
۹۱.....	آیا نتورک مارکتینگ به درد وقت گذاشتن و سرمایه گذاری میخورد؟
۹۴.....	موفقیت در بازاریابی شبکه‌ای آسان است.

- تئورک شغل دوم شماسٲ ٩٤
- پلن‌های باره وقت در تئورک ٩٥
- ١- اطلاعات خود درمورد بازاریابی چند سطحی را کامل کنید ٩٨
- ٢- شرکتی را پیدا کنید که محصولاتش مورد علاقه‌ی شما باشد ٩٨
- ٣- صادق و با اخلاق باشید ٩٨
- ٤- برای فروش به دوستان و اعضای خانواده بیش از حد اصرار نکنید ٩٩
- ٥- بازار هدف خود را بشناسید ٩٩
- ٦- سعی کنید هر روز محصولات خود را به دیگران عرضه نمایید ٩٩
- ٧- حمایت کنید، نه استخدام! ١٠٠
- ٨- برای فروش و جذب افراد جدید هدف تعیین کنید ١٠٠
- ٩- گوش دهید و راه حل را بفروشید ١٠٠
- ١٠- بازاریابی را یاد بگیرید ١٠٠
- ١١- از سایر توزیع کنندگان حمایت کنید ١٠١
- ١٢- سیستمی برای پیگیری طراحی کنید ١٠١
- رفتار مصرف کنندگان در آینده‌ی بازاریابی ١٠١
- هفت مهارت کلیدی برای رشد و پیشرفت ١٠٢
- هوش عاطفی ١٠٢
- روحیه کار گروهی ١٠٢
- داشتن چارچوب فکری بالنده ١٠٣
- پذیرا بودن نظرات و بازخوردهای دیگران ١٠٤
- سازگاری و انعطاف پذیری ١٠٤
- گوش دادن فعال ١٠٥
- اخلاق کاری ١٠٦
- چرا روش‌های قدیمی استفاده از عبارات‌های تاکیدی جواب نمی‌دهند؟ ١٠٦