

سرشناسه :	احمدی، جواد، ۱۳۵۷-
عنوان و نام پدیدآور :	متخصص پولساز ۱۷ گام عملی راه اندازی کسب و کار پولساز/ جواد احمدی.
مشخصات نشر :	قم: ابتکار دانش، ۱۳۹۹.
مشخصات ظاهری :	۱۶۰ ص.
شابک :	۷-۱۱۵۳۸-۶۰۰-۹۷۸-۹۰۰۰۰۰۰۰۰ ریال
وضعیت فهرست نویسی :	فیا
عنوان دیگر :	۱۷ گام عملی راه اندازی کسب و کار پولساز.
موضوع :	موفقیت در کسب و کار
موضوع :	Succes la business
موضوع :	کارآفرینی
موضوع :	Entrepreneurship
موضوع :	مدیریت فروش
موضوع :	Sales management
رده بندی کنگره :	۶۵۳۸۶
رده بندی دیویی :	۶۵۰/۱
شماره کتابشناسی ملی :	۷۴۴۰۳۶۳

متخصص پولساز

۱۷ گام عملی راه اندازی کسب و کار پولساز

مؤلف: جواد احمدی

صفحه آرای: حامد جعفری جاهد

طراح جلد: مهسا ناظمی

ناشر: ابتکار دانش

شمارگان: ۱۰۰ جلد

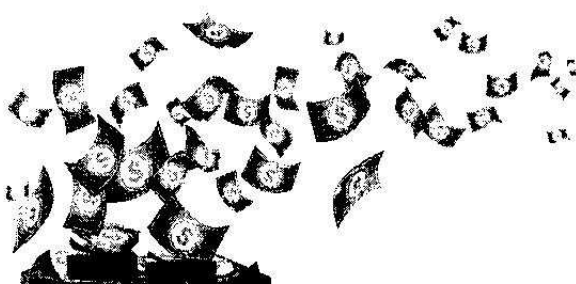
نوبت چاپ: چاپ اول ۱۳۹۹

شابک: ۷-۱۱۵۳۸-۶۰۰-۹۷۸

قیمت: ۴۹ هزار تومان

برنامه ریزی و اجرا: گروه جهادی آرامش

پایگاه اینترنتی/ایمیل: www.modiretavanmand.com



فهرست

مقدمه

- ۱- فصل اول: صنعت پولسازی ۱۵
- ۲- فصل دوم: ویژگی‌های متحصربه‌فرد افراد پولساز ۲۵
- ۳- فصل سوم: ۱۹ سؤال پولساز ۳۱
- ۴- فصل چهارم: پنج راه سناباد ۳۷
- ۵- فصل پنجم: خلق ارزش و مزیت نسبی ۴۳
- ۶- فصل ششم: کنترل درونی ۴۹
- ۷- فصل هفتم: جمعیت شناختی افراد پولساز ۶۷
- ۸- فصل هشتم: پول از کجا می‌آید ۷۳
- ۹- فصل نهم: ۲۴ منبع تأمین سرمایه برای پولسازی ۸۱
- ۱۰- فصل دهم: بیزینس پلن پولساز ۸۷
- ۱۱- فصل یازدهم: شروع از زیر صفر ۹۵
- ۱۲- فصل دوازدهم: شناخت بازارهای پولساز ۱۰۱
- ۱۳- فصل سیزدهم: پادشاه بازی با مشتری ۱۱۱
- ۱۴- فصل چهاردهم: نام و نشان‌های پولساز ۱۲۱
- ۱۵- فصل پانزدهم: ویزیتوری که پولساز شد ۱۲۷
- ۱۶- فصل شانزدهم: پارتیزان‌های پولساز ۱۳۳
- ۱۷- فصل هفدهم: کمپین‌های پولساز ۱۴۵
- منابع

آیا این کتاب برای من نوشته شده است؟

این کتاب برای افرادی که یک کسب‌وکار دارند و یا یک تخصصی دارند که می‌خواهند از آن پولسازی کنند نوشته شده است. شاید مهندس وکیل یا تعمیرکار و یا پزشک یا نگهبان یک شرکت باشید و یا شغل دیگری دارید. شاید از شغلتان خیلی راضی نیستید و درآمدتان کفاف خرج کرد و روزمرگی‌تان را نمی‌دهد و گاهی با خودتان فکر می‌کنید که زمینه کاری و یا تحصیلی مناسبی را انتخاب نکرده‌اید و طبق همان ضرب‌المثل معروف ایرانی می‌گویید مرغ همسایه‌تان غاز است.

به‌هرحال اگر شما خودتان مسئول کارتان هستید و یک تخصص هم دارید که تا به حال از آن پولی درنیآورده‌اید و یا پولی که از آن مهارتتان کسب کرده‌اید رضایت شما را فراهم نکرده است. این کتاب را درست انتخاب کرده‌اید این کتاب به شما کمک می‌کند تا بتوانید از تخصصتان پول دربیابید و به‌سرعت رشد کنید. این کتاب به شما کمک می‌کند که بازدهی کسب‌وکار و درآمادتان را افزایش دهید. اگر می‌خواهید بهترین درآمد را در حوزه خودتان داشته باشید زندگی خود و اطرافیانتان را متحول کنید و همچنین کسب‌وکار بسیار موفق و پولسازی داشته باشید این کتاب را تا آخر مطالعه کنید و تمرین‌های آخر هر فصل را انجام دهید. دو سال پیش اصطلاح "متخصص پولساز" را ساختم. حتماً برایتان جالب است بدانید منظور از متخصص پولساز دقیقاً چیست؟

متخصص پولساز کیست؟

در هر حوزه‌ای افراد پولسازی وجود دارند که خیلی موفق‌تر از دیگران هستند. متخصص پولساز کسی است که در حوزه فعالیت خودش پول‌سازترین و مطرح‌ترین فرد است. چگونه می‌توانید تشخیص بدهید که متخصص پولساز

هستید یا خیر؟ اگر شما یک فرد پولساز باشید اغلب افراد ثروتمند و پولساز دیگر و اغلب متخصصان حوزه‌تان سعی می‌کنند از شیوه کار شما استفاده کنند. آن‌ها خودشان پولدار هستند و یا متخصص در حوزه کاری‌شان ولی برای به‌روز بودن و پول درآوردن بیشتر به شما مراجعه می‌کنند. متخصص پولساز فردی است که صدها و یا هزاران و گاهی میلیون‌ها طرفدار دارد. اگر متخصص پولساز شوید می‌توانم این خبر خوب را به شما بدهم که دیگر هیچ نگرانی مالی نخواهید داشت. هر کاری که انجام بدهید یا هر محصولی که تولید می‌کنید پرفروش و پولساز خواهد بود. گاهی هواداران شما همین‌که متوجه می‌شوند محصول یا کار جدیدی ساخته‌اید بلافاصله آن را خریداری خواهند کرد. حتی دیگر لازم نیست آن‌ها را قانع کنید که محصولاتان خوب و مفید است. پس بسیار مهم و باارزش است که تبدیل به یک متخصص پولساز شوید و خیالتان راحت باشد هزاران نفر شمارا دنبال می‌کنند و محصولات جدید شمارا می‌خرند و سعی می‌کنند شبیه شما شوند چون شما الگوی این افراد هستید. این کتاب به شما کمک می‌کند با پولسازی از تخصصتان بهتر آشنا شوید و در زمان کمتری به یک فرد متخصص و پولساز تبدیل خواهید شد. البته ممکن است هدف شما چیزی بسیار فراتر از پولسازی و کسب درآمد باشد. آنگاه سود و درآمد و فروش محصولات کار جانبی شماست.

چرا می‌توانید به حرف‌های من اعتماد کنید؟

حدود ۱۰ سال پیش تصمیم گرفتم درآمدم را بیشتر کنم و بتوانم از تخصص‌هایم پول در بیاورم و در حوزه خودم بهترین شوم. خیلی زود متوجه شدم که فقط با آموزش گرفتن و آموزش دادن به این هدف نخواهم رسید. شروع به مطالعه کتاب‌های تخصصی در حوزه پولسازی و سرمایه‌گذاری و بهبود و توسعه فردی کردم و در کنار آن به‌عنوان مشاور به رشد و توسعه

کسب‌وکارهای اطرافیانم پرداختم در مدتی کمتر از دو سال به موفقیت‌های قابل‌توجهی رسیدم و تصمیم گرفتم پشت‌صحنه موفقیت‌هایم را به دیگران آموزش دهم. با دیدن آموزش‌ها و دوره‌های بلندمدتی که در سایتم مدیریت‌نموند آموزش می‌دهم می‌توانید یک کسب‌وکار پولساز در حوزه تخصصی‌تان راه‌اندازی کنید و یا اگر کسب‌وکار دارید آن را توسعه و رشد بدهید. تاکنون به کمک این آموزش‌ها به بیش از ۳۰۰ نفر کمک کرده‌ام تا در حوزه فعالیتشان موفق‌تر عمل کنند. این‌ها را توضیح دادم تا بدانید کتابی کاملاً کاربردی در دست دارید که نتیجه سال‌ها تجربه و مطالعه مستمر در این زمینه است.

تصمیم نوشتن کتاب

دوره‌هایی که به صورت حضوری و آنلاین توسط من طراحی شده و تدریس می‌شود. دوره‌هایی است که چند صد هزار تومانی و یا چند میلیون تومانی است. شاید برخی از متخصص‌های حوزه‌های مختلف نتوانند در این دوره‌ها شرکت کنند. پس تصمیم گرفتم کتابی بنویسم که به راحتی در دسترس تمام متخصصان قرار بگیرد و بتوانند از این تجربیات استفاده کنند. در قدم بعد اگر نیاز به یادگیری بیشتر و عمیق‌تر داشتند می‌توانند در دوره‌های بلندمدت نیز شرکت کنند.

طی این سال‌ها متخصصان زیادی را دیدم که در مدت کوتاهی اعتبار و محبوبیت و پول‌های زیادی را کسب کرده‌اند. این کتاب دقیقاً توضیح می‌دهد که چرا برخی از افراد و صاحبان کسب‌وکار که تخصصی هم دارند به متخصص پولساز تبدیل می‌شوند.

برخی از نکات کتاب که شاید خیلی ساده به نظر برسد حاصل تجربیات چندساله من است و می‌تواند زندگی یک فردی که تخصص دارد ولی نمی‌تواند از تخصصش پول در بیاورد را متحول بکند.

چرا این کتاب می‌تواند به پیشرفت شما کمک کند؟

مطالب این کتاب از حاصل مطالعه بیش از صد کتاب مدیریتی و سرمایه‌گذاری و زندگی افراد موفق به‌دست‌آمده اغلب ایده‌های این کتاب توسط نویسنده در کسب‌وکارهای مختلف امتحان و بررسی‌شده و از کاربردی بودن آن‌ها اطمینان حاصل‌شده است. خواندن این کتاب به‌تنهایی نمی‌تواند شما را رشد داده و متحول کند و با خواندن این کتاب شما پولساز و پولدار نخواهید شد؛ و به قول دوست عزیزم آقای مهندس عبادالهی تنها با اندیشیدن ثروتمند نمی‌شوید و اینکه ناپلئون هیل می‌گوید بیندیشید تا ثروتمند شوید ۱۷ راهکار عملی را نیز گفته است که باید انجام دهید تا به نتیجه برسید این کتاب به شما راهکارهای عملی و ایده‌هایی خواهد داد که متناسب با تخصص خود آن‌ها را در زندگی و کسب‌وکارتان بومی‌سازی کرده و به کار بگیرید تا به نتیجه لازم یعنی درآمد بیشتر برسید.

این کتاب برخلاف کتاب‌های مشابه به شما هیچ وعده تحول و توسعه فردی فوری نمی‌دهد در پایان بعضی از فصل‌ها تعدادی تمرین آورده‌ام که به شما کمک می‌کند که آهسته و به‌آرامی تغییرات اساسی در کسب‌وکارتان بدهید و خیلی سریع با تغییر باورهای اشتباه و تبدیل آن‌ها به افکار سازنده به اهداف مالی‌تان برسید.

آغاز سفری لذت‌بخش در پولسازی و کسب درآمدهای عجیب اما شدنی!

در این کتاب با پشت‌صحنه صنعت پولسازی و پول درآوردن از تخصص آشنا می‌شوید و دلیل موفقیت متخصص‌های پولساز را به‌وضوح درک خواهید کرد. یاد می‌گیرید چطور محصولات پرفروش درست کنید. یکی از هدف‌های جذاب این است که محصولات ما آن‌قدر عالی باشند که بتوان آن‌ها را در رده جهانی عرضه کرد و به‌کل دنیا صادر نمود. به شما فرمول دقیقی خواهم گفت

که در کمتر از ۳۰ روز کسب‌وکار پولساز خودتان را راه‌اندازی کنید همچنین روش بازاریابی و فروشی را که متخصص‌های پولساز به کار می‌برند را توضیح خواهم داد پس از آشنایی با پولسازی از تخصص و نحوه بازاریابی و کمپین‌های فروش و تبلیغات آن‌ها و ریسک‌ها و سرمایه‌گذاری‌هایی که می‌کنند خواهید دید چگونه می‌توانید یک متخصص پولساز در حوزه خودتان شوید و همچنین با خدمات و محصولات پرفروشتان باعث ایجاد تحول در زندگی و کسب‌وکار دیگران شوید. امیدوارم هرچقدر از نوشتن این کتاب ذوق‌زده شدم و لذت بردم شما هم همان‌قدر از خواندن این کتاب لذت ببرید. پس با من همراه شوید تا این سفر هیجان‌انگیز را هر چه زودتر آغاز کنیم.

Modiretavanmand.com

جواد احمدی

www.ketab.ir