

بسم الله الرحمن الرحيم

حس خوب فروش

ایده‌های موفقیت آمیز که منجر به موفقیت در فروش می‌شود

نویسنده

استیو چندلر

ترجمه

سعید جوی‌زاده | سعید زارع | علیرضا احمدیان



نشر آکادمیک
ACADEMIC PRESS

سرشناسه
عنوان و نام پدیدآور
مشخصات نشر
مشخصات ظاهری
شابک
وضعیت فهرست نویسی
یادداشت
عنوان دیگر
موضوع

چندلر، استیو، ۱۹۴۴ - م. Chandler, Steve
: حسن خوب فروش: ایده‌های موفقیت‌آمیز که منجر به موفقیت در فروش می‌شود / نویسنده استیو چندلر، ترجمه سعید جوی‌زاده، سعید زارع، علیرضا احمدیان.
: تهران: انتشارات آکادمیک، ۱۴۰۱.
: ۱۰۷ ص.
: 978-622-5697-85-0
: فیپا
: عنوان اصلی: The joy of selling.
: ایده‌های موفقیت‌آمیز که منجر به موفقیت در فروش می‌شود.
: فروشندگی Selling موفقیت در کسب و کار Success in business
: مشتری‌شناسی Customer relations
: جوی‌زاده، سعید، ۱۳۵۷ - مترجم
: احمدیان، علیرضا، ۱۳۶۴ - مترجم
: زارع، سعید، ۱۳۶۵ - مترجم
: ۲۵/۵۴۳۸HF
: ۸/۴۵۸
: ۸۸۲۶۳۳۸
: فیپا

شناسه افزوده
شناسه افزوده
شناسه افزوده
رده بندی کنگره
رده بندی دیویی
شماره کتابشناسی ملی
اطلاعات رکورد کتابشناسی



نشر آکادمیک
ACADEMIC PRESS

حسن خوب فروش

نویسنده	استیو چندلر
مترجمین	سعید جوی زاده سعید زارع علیرضا احمدیان
انتشارات	آکادمیک
چاپخانه و صحافی	دانشگاه خوارزمی
شابک	۹۷۸-۶۲۲-۵۶۹۷-۸۵-۰
نوبت چاپ	اول / ۱۴۰۱
شمارگان	۵۰۰ نسخه
قیمت	۷۵,۰۰۰ تومان

خیابان سهروردی شمالی، خ هوپزه غربی، خ یوسفی، پلاک ۷ طبقه دوم



Academicpress



۰۲۱-۲۸۲۲۹۴۸۴



Academicpress.ir



Academicpub1@gmail.com



فهرست مطالب

۵	۱: ذهن خود را به اهداف خود بتابانید.....
۵	۲: در مکان‌های پایین دوست پیدا کنید.....
۷	۳: آنها را به سمت رویا هدایت کنید.....
۷	۴: به استفاده از شجاعت خود ادامه دهید.....
۸	۵: خود را در ماشین خود آموزش دهید.....
۹	۶: از ترس صحنه لذت ببرید.....
۱۰	۷: چیزی تولید کن.....
۱۰	۸: در گفتگو بمانید.....
۱۲	۹: فروش مانند مردگان به نظر نرسد.....
۱۶	۱۰: سرعت خود را کم کنید و کامل باشید.....
۱۷	۱۱: یک SPOTTER را انتخاب کنید.....
۱۹	۱۲: بدانید که میل چگونه کار می‌کند.....
۲۱	۱۳: شخص به شخص زنده.....
۲۲	۱۴: آن توله سگ را زیر بغل خود بکش و برو!.....
۲۳	۱۵: با خودت صحبت کن.....
۲۵	۱۶: چشمانت به جایزه باشد.....
۲۶	۱۷: تفکر خود را تغییر دهید.....
۲۸	۱۸: فروش از روح.....
۳۰	۱۹: هدف زندگی خود را بدانید.....
۳۱	۲۰: روی محصول خود وسواس داشته باشید.....
۳۳	۲۱: پشیمانی را متحول کنید.....
۳۵	۲۲: شادی و قدرت را احساس کنید.....
۳۸	۲۳: دست از تلاش برای موفقیت بردارید.....
۴۲	۲۴: یاد بگیرید که دوباره تمرکز کنید!.....
۴۳	۲۵: به شیرین کردن شبکه خود ادامه دهید.....

- ۴۵ ۲۶: خودتان را از بیرون به درون ببینید.
- ۴۶ ۲۷: خودتان به تلفن بخندید.
- ۴۸ ۲۸: به من داستان دیگری بگو ...
- ۵۰ ۲۹: سوالات بی گناه بیشتری بپرسید.
- ۵۳ ۳۰: ایجاد روابط عالی.
- ۵۴ ۳۱: از سیستم فعال کننده شبکه خود استفاده کنید.
- ۵۸ ۳۲: دستت را در دست بگذار.
- ۶۱ ۳۳: قبل از ارسال اصلاح کنید.
- ۶۳ ۳۴: از اشتیاق خود برای فروش استفاده کنید.
- ۶۴ ۳۵: اختلال کمبود قصد خود را درمان کنید.
- ۶۶ ۳۶: مشکلات خود را حل نکنید.
- ۶۹ ۳۷: طوری رفتار کن که انگار ...
- ۷۰ ۳۸: پاسخ را در دستان خود بیابید.
- ۷۳ ۳۹: اجازه دهید "ضعف" شما برای شما بفروشد.
- ۷۶ ۴۰: زندگی با مادر اختراع را متوقف کنید.
- ۷۷ ۴۱: چرا همه شما را نمی گیریم؟
- ۸۰ ۴۲: طرف مقابل را "دوست" نداشته باش.
- ۸۰ تبدیل به شخص دیگر.
- ۸۱ ۴۳: خودت را دوباره اختراع کن.
- ۸۶ ۴۴: با غریبه ها صحبت کنید.
- ۹۰ ۴۵: غیر خطی شدن.
- ۹۱ ۴۶: با هر احساس موافق باشید.
- ۹۴ ۴۷: یک مؤمن واقعی شوید.
- ۹۶ ۴۸: به دنبال اعتماد باشید.
- ۹۸ ۴۹: شما از قبل می دانید چگونه موفق شوید.
- ۱۰۴ ۵۰: مربیان را جمع آوری کنید و از آنها استفاده کنید.
- ۱۰۵ ۵۱: همین الان فروش خود را انجام دهید.