

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

هر خانه یک کارخانه



مصطفی مخبریان فر



سرشناسه	:	مخبریان فر، مصطفی، ۱۳۷۴-
عنوان و نام پدیدآور	:	هر خانه یک کارخانه/مصطفی مخبریان فر.
مشخصات نشر	:	شاهرود: آوای چلچله، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	:	ص: ۱۴/۵ × ۲۱/۵ س.م.
شابک	:	۹۷۸-۶۲۲-۷۸۶۴-۰۸-۳
وضعیت فهرست نویسی	:	فیبا
موضوع	:	کسب و کار خانگی Home-based businesses کسب و کار خانگی -- مدیریت Home-based businesses -- Management موفقیت در کسب و کار Success in business
رده بندی کنگره	:	HD۶۲/۳۸
رده بندی دیویی	:	۶۵۸/۸۷۲
شماره کتابشناسی ملی	:	۸۵۵۸۳۲۷
اطلاعات رکورد کتابشناسی	:	فیبا

هر خانه یک کارخانه

مصطفی مخبریان فر

ناشر: آوای چلچله

طرح جلد و صفحه آرایی: ابوالفضل طاشیان

نوبت چاپ: اول / ۱۴۰۰

چاپخانه: پیشگام

شمارگان: ۱۰۰۰

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۷۸۶۴-۰۸-۳

قیمت: ۴۵۰۰۰ تومان

مرکز بخش: انتشارات آوای چلچله شاهرود

تلفن: ۰۹۱۹۱۷۳۹۸۱۰ / ۰۲۳ - ۳۲۳۴۴۴۴۵



فهرست مطالب

مقدمه	۹
فصل یک/ یک دقیقه تا محل کار	
یک دقیقه تا محل کار	۱۵
کار ما، خانه‌ی ما	۱۶
نگاهی به خودتان و خانه‌تان بیندازید	۱۶
اتاقی جناب مدیر	۱۷
بچه‌ها در حیاط کارخانه	۱۸
بهترین کسب‌وکارهای خانگی	۱۹
اولین نفر نیستی، آخرین نفر هم نیستی	۲۱
آمارهای جهانی	۲۲
آنچه دیگران به شما نمی‌گویند	۲۳
مردم چه می‌گویند؟	۲۴
قهرمان خسته	۲۴
تعطیلات، تعطیل نیست!	۲۵
به وقت کسب‌وکار	۲۶
لباس‌هایتان را عوض کنید	۲۷
از پشت میز آشپزخانه	۲۷
فصل دو/ همیشه پای یک... در میان است!	
همیشه پای یک... در میان است!	۳۱
ده میلیون ایده کسب‌وکار خانگی	۳۲

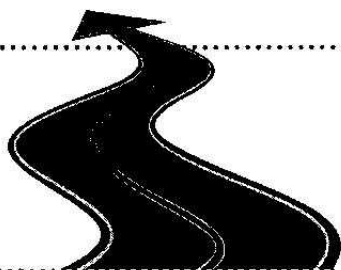
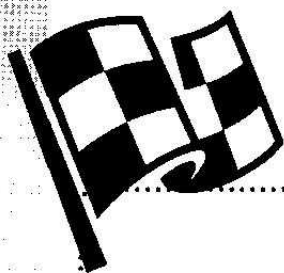
فصل شش / کسب و کارت رو مجازی کن

- ۸۵ کسب و کار مجازی
- ۸۶ بی‌خیال دفتر و مغازه
- ۸۷ کانال زدن که کاری ندارد!
- ۸۸ دو اصل مهم
- ۸۸ فرصت‌های فوق‌العاده
- ۸۹ هنوز کسی اینجا نیست
- ۹۱ مجهز شوید
- ۹۳ توقف ممنوع!

فصل هفت / توقف ممنوع!

- ۹۴ در خانه نمانید!
- ۹۴ خیلی‌ها توقف نکردند
- ۹۵ بدهی ۳۰ میلیونی در ۲۶ سالگی
- ۹۶ دست از تلاش بربارید!
- ۹۷ دو هدیه ویژه برای شما دوست عزیز

www.ketab.ir



مقدمه

زمانی که مجرد بودم و هزینه‌ی روزمراه را با چند روز کار کردن متفرقه در ماه تأمین می‌کردم، هرگز به فکر راه‌اندازی یک کسب‌وکار جدی برای خودم نبودم؛ تا اینکه چشم باز کردم و دیدم که مسئولیت یک خانواده بر عهده‌ام است و دیگر با چند روز کار کردن نمی‌شود جوابگوی هزینه‌های زندگی بود.

از اینجا بود که به فکر ایجاد یک کسب‌وکار برای خودم افتادم. من کارهای زیادی را انجام دادم؛ از دستفروشی و دلالی و کارگری و مسافرکشی تا خرید و فروش سهام. حتی مدتی هم به فکر کار در فضای مجازی افتادم. اما هیچ‌کدام از اینها برایم قانع‌کننده نبود و نیاز درونی‌ام به یک شغل مورد علاقه را ارضا نمی‌کرد.

مطالعات فراوان

از آنجا که همیشه و از دوران کودکی اهل مطالعه بودم، تصمیم گرفتیم به مطالعه‌ی کتاب‌های

کسب‌وکار پردازم. بعد از مدتی متوجه علاقه‌ی شدیدم به این مباحث شدم و از همان زمان فهمیدم که به درد همین کار می‌خورم و گمشده‌ی خودم را در این مسیر پیدا کردم. اما خب مطالعه‌ی کتاب که برایم پول و درآمد به همراه نداشت، پس تصمیم گرفتم مطالب این کتاب‌ها را اجرا کنم تا بلکه از این طریق به درآمد برسم.

بعد از اینکه در این مطالعات نتیجه گرفتم، خیلی دوست داشتم تا این مطالب را به دیگران هم آموزش دهم و از اینجا بود که بحث مشاوره را به صورت جدی ادامه دادم و برای رشد بیشتر در این عرصه به سراغ کارآفرینان بزرگ رفتم و در دوره‌های آنها شرکت کردم تا به امروز که به جایگاهی رسیدم که برای بسیاری از افراد کسب‌وکارهایی را ایجاد کرده و به خصوص در حوزه کسب‌وکارهای خانگی به تجربه‌های ارزشمندی دست یافته‌ام که می‌خواهم این تجربیات و دانش‌ها را با شما در میان بگذارم.

کسب‌وکار خانگی من

خود من هم یک روز به دنبال یک کسب‌وکار خانگی می‌گشتم و در آن راه آزمون و خطاهای زیادی را انجام دادم تا به اصولی دست پیدا کردم که امروزه به کمک آن تکنیک‌ها و اصول توانسته‌ام افراد زیادی را از سردرگمی نجات دهم و نگذارم درد و رنجی را که خودم در طی سال‌های اول زندگی‌ام کشیدم، دیگران نیز تحمل کنند.