

بیندیشید و ثروتمند شوید

ناپلئون هیل

ترجمه سیدمرتضی نظری

www.ketab.ir



انتشارات کتاب

تهران، ۱۴۰۰

سرشناسه	هیل، ناپلئون، ۱۸۸۳ - ۱۹۷۰م. Hill, Napoleon
عنوان و نام پدیدآور	بیندیشید و ثروتمند شوید/ناپلئون هیل: ترجمه سیدمرتضی نظری.
مشخصات نشر	تهران: آس، ۱۴۰۰.
مشخصات ظاهری	۲۲۲ ص.
شابک	978-622-6343-63-3
وضعیت فهرست نویسی	فیبا
یادداشت	عنوان اصلی: Think and grow rich! ,C2005
عنوان دیگر	راز موفقیت یا راه توانگرشدن.
موضوع	کارنگی، اندرو، ۱۸۳۵ - ۱۹۱۹م.
موضوع	Carnegie, Andrew
موضوع	موفقیت در کسب و کار
موضوع	Success in business
شناسه افزوده	نظری، سیدمرتضی، ۱۳۵۲ - مترجم
رده بندی کنگره	۵۳۸۶HF
رده بندی دیویی	۱/۶۵۰
شماره کتابشناسی ملی	۸۴۱۶۸۲۴
اطلاعات رکورد کتابشناسی	۵۱۱

www.ketab.ir



دفتر انتشارات: خیابان انقلاب، خ فخر رازی، کوچه فاتیحی داریان، پلاک ۱۴

طبقه دوم، واحد ۳ تلفن: ۶۶۹۷۷۹۶۵، همراه: ۰۹۱۲۱۷۲۵۸۰۰

www.sababook.ir

۰۹۳۶۳۷۲۵۸۰۰

■ بیندیشید و ثروتمند شوید

- ◆ ناپلئون هیل
- ◆ ترجمه سیدمرتضی نظری
- ◆ ناشر: آس
- ◆ چاپ و صحافی: خانه چاپ
- ◆ طراحی و صفحه‌آرایی: آتلیه گرافیک آس
- ◆ کلیه حقوق مادی و معنوی برای انتشارات آس محفوظ می‌باشد
- ◆ تیراژ: ۵۰۰ نسخه
- ◆ چاپ اول: ۱۴۰۰
- ◆ قیمت: ۹۵۰۰۰ تومان
- ◆ شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۳۴۳-۶۳-۳

فهرست

۷.....	پیش‌گفتار مؤلف
۱۷.....	فصل ۱: مقدمه
۱۷.....	مردی که به کمک فکرش موفق شد با توماس ادیسون شریک شود
۲۱.....	یک قدم تا طلا
۲۳.....	درس پنجاه سنتی در زمینه پافشاری
۳۱.....	شما ارباب سرنوشت خود و ناخدای کشتی روح‌تان هستید. زیرا.....
۳۷.....	فصل ۲: آرزو: نقطه شروع همه پیشرفت‌ها
۳۷.....	گام اول برای رسیدن به ثروت
۴۹.....	آرزو باهوش‌تر از طبیعت است و بر آن چیره می‌شود
۶۱.....	فصل ۳: ایمان تصور و باور رسیدن به آرزو
۶۱.....	گام دوم به سوی ثروت
۶۲.....	چگونه ایمان به وجود می‌آید
۶۵.....	ایمان حالتی از ذهن است که می‌تواند از طریق تلقین به نفس حاصل شود
۶۷.....	فرمول اعتماد به نفس
۸۳.....	فصل ۴: خود/لقایی وسیله تأثیرگذاری بر ذهن نیمه هشیار
۸۳.....	گام سوم به سوی ثروت

۸۷	خلاصه دستورالعمل‌ها
۹۱	فصل ۵: دانش تخصصی تجربیات یا مشاهدات شخصی
۹۱	مرحله‌ی چهارم به سوی ثروت
۹۶	پیشنهاد کارآموزی
۱۰۹	فصل ۶: تصور کارگاه ذهن
۱۰۹	گام پنجم به سوی ثروت
۱۱۰	دو شکل تصور
۱۱۴	چگونه در عمل از تصور استفاده کنیم
۱۱۴	کتری جادویی
۱۱۷	اگر یک میلیون دلار داشتم با آن چه می‌کردم
۱۲۷	فصل ۷: برنامه‌ریزی سازمان‌یافته امروز در عمل
۱۲۷	گام ششم به سوی ثروت
۱۳۲	ویژگی‌های اصلی رهبر
۱۳۴	۱۰ علت عمده عدم موفقیت در رهبری
۱۳۸	چه وقت و چگونه برای یک شغل درخواست دهیم؟
۱۴۰	اطلاعاتی که باید در "خلاصه" به صورت کتبی ارائه شود
۱۴۳	چگونه دقیقاً شغلی را که آرزو داریم به دست آوریم
۱۴۴	روش جدید بازاریابی خدمات
۱۴۸	نمره QQS شما چیست؟
۱۵۰	ارزش سرمایه‌ای خدمات شما
۱۵۱	سی دلیل اصلی شکست
۱۵۱	چند مورد از این دلایل، مانع موفقیت شما می‌شود؟
۱۵۹	پرسشنامه تحلیل خویش‌شناسی برای فهرست کردن داشته‌های شخصی
۱۶۲	کجا و چگونه می‌توان فرصتهایی برای اندوختن ثروت پیدا کرد
۱۷۷	فصل ۸: تصمیم غلبه بر به تعویق انداختن کارها
۱۷۷	گام هفتم به سوی ثروت

آزادی یا مرگ در تصمیم‌گیری	۱۸۰
فصل ۹: پایداری تلاش مداوم لازمه ایجاد ایمان	۱۹۱
گام هشتم به سوی ثروت	۱۹۱
نشانه‌های نداشتن ثبات قدم	۱۹۹
چگونه ثبات قدم را افزایش دهیم	۲۰۴
آخرین پیامبر	۲۰۹
نقد "توماس سوگرو"	۲۰۹
فصل ۱۰: قدرت گروه نخبگان، نیروی محرک	۲۱۳
گام نهم به سوی ثروت	۲۱۳
فصل ۱۱: معمای هدایت خریزه جنسی	۲۲۳
گام دهم به سوی ثروت	۲۲۳
۱۰ تحریک‌کننده ذهن	۲۲۵
نبوغ از طریق حس ششم توسعه می‌یابد	۲۲۷
فصل ۱۲: ذهن نیمه هوشیار وسیله ارتباط دهنده	۲۴۹
گام یازدهم به سوی ثروت	۲۴۹
هفت عاطفه مثبت اصلی	۲۵۴
هفت عاطفه منفی اصلی (که باید از آن‌ها پرهیز شود)	۲۵۴
فصل ۱۳: مغز/ایستگاه فرستنده و دریافت‌کننده افکار	۲۵۹
گام دوازدهم به سوی ثروت	۲۵۹
بزرگترین نیروها، "ناملموس" هستند	۲۶۱
داستان غم‌انگیز مغز	۲۶۲
فصل ۱۴: حس ششم دری به سوی معبد حکمت	۲۶۷
گام سیزدهم به سوی ثروت	۲۶۷
ساختن شخصیت از طریق تلقین به خود	۲۷۰

پیش‌گفتار مؤلف

در هر یک از بخش‌های این کتاب به یک راز پول‌دار شدن اشاره شده است که ثروت‌هنگفتی^۱ را برای بیش از پانصد نفر از افراد بسیار ثروتمند ایجاد کرده است، افرادی که سال‌ها یا حتی زندگی آن‌ها را تجزیه و تحلیل کرده‌ام.

این راز توسط "اندرو کارنگی"^۲ بیش از بیست و پنج سال پیش توجه مرا به خود جلب کرد. پیرمرد دانا و دوست داشتنی اسکاتلندی زمانی که پسرچهای بیش نبودم این راز را به ذهن من انداخت. سپس پشت صندلی‌اش نشست و با درخشش دل‌نشینی در چشمانش با دقت به من نگاه کرد تا ببیند آیا من آنقدر باهوش هستم که اهمیت آن‌چه به من گفته بود را کاملاً درک کنم یا نه.

وقتی متوجه شد که منظور او را فهمیده‌ام، از من پرسید آیا مایل‌م بیست سال یا بیشتر از عمر خود را صرف این کنم که خود را آماده عرضه این راز به جهان کنم، به زنان و مردانی که ممکن است بدون این راز در زندگی شکست بخورند. گفتم که این کار را می‌کنم و با کمک آقای "کارنگی" به قولم وفا کرده‌ام.

این کتاب در برگیرنده‌ی یک راز است، رازی که توسط هزاران نفر از همه طبقات جامعه^۳ به طور عملی به آزمایش گذاشته شد. نظر آقای "کارنگی" این بود که آن فرمول جادویی که برای او شانس بسیار بزرگی به ارمغان آورده بود،

1. fortunes: ثروت‌هنگفتی

2. Andrew Carnegie

3. walk of life: طبقات جامعه

باید در دسترس مردمی قرار گیرد که برای تحقیق در روش چگونگی پول در آوردن وقت ندارند و امیدوار بود که من بتوانم این فرمول را امتحان کنم و درستی آن را از طریق تجربه مردان و زنان در حیطه‌های مختلف زندگی، نشان دهم. او بر این باور بود که این فرمول باید در مدارس و دانشگاه‌های دولتی تدریس شود و عقیده داشت که اگر این فرمول به‌طور صحیح تدریس شود کل سیستم آموزشی را عوض می‌کند به نحوی که زمان صرف شده در دانشگاه‌ها می‌تواند به کمتر از نصف کاهش یابد.

تجربه آقای "کارنگی" با چارلز ام. شواب^۲ و جوانان دیگری شبیه آقای "شواب"، او را متقاعد کرد که مطالبی که در دانشگاه‌ها در ارتباط با تجارت و امرار معاش یا ثروت‌اندوزی^۳ تدریس می‌شود، هیچ ارزشی ندارد. او به این دلیل به این نتیجه رسید که جوانان را یکی پس از دیگری وارد تجارت خود کرده و با وجود این که بیشتر آن‌ها از تحصیلات ناچیزی^۴ برخوردار بودند، با آموزش دادن آن‌ها در زمینه استفاده از این فرمول، آن‌ها را به رهبرانی کمیاب تبدیل کرد. به علاوه، آموزش‌های او برای افرادی که روش او را دنبال کردند فرصت‌های مالی خوبی به وجود آورد.

در فصل مربوط به "ایمان" درباره داستان حیرت‌انگیز شرکت عظیم فولاد ایالت متحده آمریکا خواهید خواند که این موفقیت توسط یکی از مردان جوانی حاصل شد که آقای "کارنگی" توسط او ثابت کرد که فرمولش برای هر کسی که آمادگی پذیرفتن آن را داشته باشد موثر واقع خواهد شد. مرد جوان، "چارلز ام. شواب" تنها با استفاده از این راز توانست هم در زمینه مالی و هم در یافتن موقعیت‌های با ارزش اجتماعی به موفقیت‌های ارزنده‌ای دست یابد. استفاده از این فرمول به خصوص تقریباً ششصد میلیون دلار برای او به ارمغان داشت.

این حقایق، که تقریباً برای هر کسی که آقای کارنگی را می‌شناخت حقایق شناخته شده‌ای هستند، به شما تصور خوبی از آن چه ممکن است خواندن این

1. public schools: دانشگاه‌های دولتی

2. Charles M. Schwab

3. accumulating riches: ثروت‌اندوزی

4. little schooling: تحصیلات ناچیز

کتاب برای شما داشته باشد می‌دهد، به این شرط که بدانید چه می‌خواهید. حتی قبل از این که این راز بیست سال عملاً مورد آزمایش قرار گیرد، به بیش از صد هزار نفر زن و مرد رسیده بود، افرادی که از این راز برای سود شخصی خود بهره بردند، درست همان گونه که آقای "کارنگی" برنامه‌ریزی کرده بود. برخی از افراد با این راز به پول زیادی رسیده‌اند. سایر افراد از این راز با موفقیت در ایجاد هماهنگی در زندگی خانوادگی‌شان بهره گرفتند. یک کشیش چنان استفاده مؤثری از این راز کرد که در سال درآمدی بیش از ۷۵۰۰۰ دلار برای او داشت.

"آرتور ناش" خیاط اهل "سین سیناتی" از ورشکستگی تقریبی خود به عنوان "موش آزمایشگاهی" استفاده کرد تا از این طریق این فرمول را امتحان کند. کسب و کار او از ورشکستگی نجات پیدا کرد و صاحبان آن به سود کلانی رسیدند. اگر چه آقای "ناش" از دنیا رفته است اما کسب و کار او همچنان با موفقیت ادامه دارد. تجربه به دست آمده آن چنان منحصر به فرد بود که روزنامه‌ها و مجلات به تعریف و تمجید از آن پرداختند و برای پوشش دادن خبر آن بیش از یک میلیون دلار هزینه کردند.

راز دست به دست به "استیوارت آستین ویر" اهل "دالاس" در ایالت تگزاس رسید. او برای استفاده از راز آماده بود، آن قدر آماده بود که دست از حرفه خود برداشت و در رشته حقوق ادامه تحصیل داد. آیا او موفق شد؟ داستان زندگی او نیز گفته شده است.

روزی که "جینگز رندالف" از دانشگاه فارغ التحصیل می‌شد این راز را به او هدیه داد و او آن چنان با موفقیت از آن بهره برد که هم اکنون در سومین دوره‌اش به عنوان عضو کنگره خدمت می‌کند، در حالی که از چنان موقعیت بی‌نظیری برخوردار است که او را وارد کاخ سفید خواهد کرد.

وقتی به عنوان مدیر تبلیغات در دانشگاه "لاسال ایکستنشن" کار می‌کردم، زمانی که این دانشگاه اصلاً معروف نبود، من این افتخار را داشتم که آقای "جی. چاپلین" رئیس دانشگاه را در حالی ببینم که از این فرمول بهره می‌برد. او چنان مؤثر این کار را انجام داد که باعث شد "لاسال" به یکی از دانشگاه‌های بزرگ تحصیلات تکمیلی ایالات متحده تبدیل شود.