

گرانت کاردون

ترجمه‌ی محمد کشاورز

قانون ۱ برای



• تنها تفاوت بین موفقیت و شکست

انتشارات
اندیشه‌پرداز

مجموعه کتاب‌های افیروز آبی

انتشارات اندیشه ارشد

سرشناسه	کاردون، گرانته ۱۹۵۸ - م.
عنوان و نام پدیدآور	Cardone, Grant
مشخصات نشر	قانون ۱۰ برابری : تنها تفاوت بین موفقیت و شکست اکرات کاردون : ترجمه محمد کشاورز. تهران: اندیشه ارشد، ۱۳۹۸.
مشخصات ظاهری	۳۹۱ ص.
فروست	مجموعه کتاب‌های الینوس آبی
شابک	978-622-6747-05-9
وضعیت فهرست نویسی	فینیا
یادداشت	The 10x rule : the only difference between success and failure, عنوان اصلی: 2011.
یادداشت	این کتاب نخستین بار تحت عنوان «قاعده ۱۰ برابر تنها تفاوت موفقیت و شکست» با ترجمه مریم اردکانی و زینب رفعت‌پناه‌کشتی توسط نشر آذینه در سال ۱۳۹۵ به چاپ رسیده است.
عنوان ر	قاعده ۱۰ برابر تنها تفاوت موفقیت و شکست.
موضوع	موفقیت در کسب و کار
موضوع	Success in business
موضوع	موفقیت
موضوع	Success
موضوع	موضوع
شماره افزوده	کاردون، محمد ۱۳۷۱ - مترجم
رده بندی کنگره	HF۶۵۰
رده بندی دیویی	۶۵۰
شماره کتبشناسی ملی	۵۷۸۷۰

قاعده ۱۰ برابری

نویسنده: گرانته کاردون

مترجم: محمد کشاورز

تیراژ: ۵۰۰ نسخه

قیمت: ۴۰.۰۰۰ تومان

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۸

شابک: ۹۷۸-۶۲۲-۶۷۴۷-۰۵-۹

ISBN 978-622-6747-05-9

مرکز پخش: میدان انقلاب - خیابان وحیدنظری - بین دوازده فروردین و

منیرری جاوید - پلاک ۱۳۰ - طبقه اول واحد ۲

تلفن مرکز پخش: ۶۶۹۷۹۲۲۷-۶۶۹۷۹۲۳۴

هرگونه بهره برداری از کتاب بدون اجازه کتبی ناشر ممنوع است

فهرست مطالب

۳	درباره نویسنده
۷	مقدمه
۱۳	فصل ۱/ قانون ۱۰ برابری چیست؟
۲۷	فصل ۲/ چرا قانون ۱۰ برابری حیاتی است؟
۳۷	فصل ۳/ موفقیت چیست؟
۴۳	فصل ۴/ موفقیت و ذیفه شماست
۵۱	فصل ۵/ موفقیت انجمن سراج نیست
۵۹	فصل ۶/ کنترل همه چیز را در دست بگیرید
۶۹	فصل ۷/ چهار گام اقدام
۸۷	فصل ۸/ متوسط بودن فرمول شکست است
۹۷	فصل ۹/ اهداف ۱۰ برابری
۱۰۷	فصل ۱۰/ رقابت برای بچه‌ها است
۱۱۷	فصل ۱۱/ فراتر رفتن از طبقه متوسط
۱۲۵	فصل ۱۲/ وسواس یک بیماری نیست بلکه یک هدیه است
۱۳۳	فصل ۱۳/ هر چه دارید در میان بگذارید و بیش از اندازه متعهد شوید
۱۴۱	فصل ۱۴/ توسعه پیدا کنید - هرگز منقبض نشوید.

۱۴۷	فصل ۱۵/ سوزاندن کامل
۱۵۳	فصل ۱۶/ ترس نشانه‌ی بزرگی است
۱۶۱	فصل ۱۷/ افسانه مدیریت زمان
۱۷۱	فصل ۱۸/ انتقادات از موفقیت یک نشانه موفقیت است
۱۷۷	فصل ۱۹/ رضایت مشتری هدفی اشتباه است
۱۹۱	فصل ۲۰/ حضور مطلق
۲۰۱	فصل ۲۱/ بهانه
۲۰۷	فصل ۲۲/ موفق یا احمق؟
۲۴۵	فصل ۲۳/ شروع به کار با قانون ۱۰ برابری
۲۷۱	واژه‌نامه

احتمالاً این کتاب را بر داشته و با خود فکر کرده‌اید که قانون ۱۰ برابری دقیقاً چیست و چگونه به من کمک خواهد کرد؟

قانون ۱۰ برابری یک جام مقدس برای کسانی است که به دنبال موفقیت هستند. واقعاً اگر برای همه یک پایان و غایت عالی وجود داشته باشد، همین است. قانون ۱۰ برابری سطوح مناسبی از اقدامات را ایجاد می‌کند که موفقیت را تضمین می‌کند و شما را بر این سطوح در طول زندگی و حرفه خود به فعالیت ادامه خواهید داد. قرن ۲۱ برابری حتی ترس را برطرف می‌کند، شجاعت و اعتماد به نفس شما را افزایش می‌دهد، تعلل و ناامنی را حذف می‌کند و به شما احساس هدفمندی می‌دهد و این به شما کمک می‌کند تا رؤیایها و اهداف خود را زنده کنید.

قانون ۱۰ برابری یک اصل واحد است که تمام مدیران ارشد و افراد موفق، در تمام مراحل زندگی خود از آن استفاده می‌کنند. فارغ از اینکه چگونه موفقیت را تعریف می‌کنید، این کتاب به شما نشان خواهد داد که چگونه دستیابی به آن را تضمین کنید - با هر رؤیا و در هر وضعیت

اقتصادی. اولین چیزی که باید اتفاق بیفتد این است که شما فکر خود را با سطح ۱۰ برابری و فعالیت‌های خود را با مقدار ۱۰ برابری تنظیم کنید. من به شما نشان خواهم داد که چگونه فکر و عمل ۱۰ برابری باعث می‌شود زندگی راحت‌تر و جالب‌تر شود و زمان بیشتری را به شما خواهد داد. بعد از گذراندن یک عمر مطالعه در مورد موفقیت، من باور دارم که قانون ۱۰ برابری یکی از مؤلفه‌های اصلی است که همه افراد موفق آن را می‌دانند و از آن‌ها برای خلق زندگی دلخواه خود استفاده می‌کنند.

قانون ۱۰ برابری به شما نشان خواهد داد که چگونه اهداف درست را تعریف کنید، به‌دقت میزان تلاش مورد نیاز را محاسبه کنید، و ببینید چگونه به پروژه‌های خود با چارچوب صحیح فکر کنید و سپس مشخص کنید که بهتر با اقدام کنید. شما خواهید دید که چرا زمانی که با پارامترهای قانون ۱۰ برابری کار می‌کنید، موفقیت تضمین می‌شود و شما باید تک‌تک آن‌ها را درک کنید و به همین دلیل است که اکثر مردم هرگز به موفقیت نمی‌رسند. برای اولین بار متوجه اشتباهی خواهید شد که افراد در زمان هدفگذاری مرتکب می‌شوند. سپس احتمال تحقق هرگونه شانس برای رسیدن به این اهداف را از بین می‌برند. همچنین یاد می‌گیرید که چگونه اندازه دقیق تلاش لازم برای رسیدن به هر هدفی را مشخص کنید. در نهایت، من به شما نشان خواهم داد که چگونه آن را به یک عادت برای فعالیت در سطح ۱۰ برابر تبدیل کنید. به من اعتماد کنید - وقتی که شما این کار را انجام می‌دهید، موفقیت نه تنها تضمین می‌شود، بلکه ادامه می‌یابد و به معنای واقعی کلمه، پیروزی‌ها بیشتر خواهد شد و تقریباً به طور متداوم، ادامه پیدا خواهد کرد.

قانون ۱۰ برابری یک نظم است - نه آموزش، هدیه، استعداد، یا فرصت خوب. قانون ۱۰ برابری به یک ویژگی شخصیتی خاص نیاز ندارد؛ بلکه

برای هر کسی که آن را می‌خواهد، قابل استفاده است. قانون ۱۰ برابری هیچ هزینه‌ای برای شما نخواهد داشت و هر چیزی که تا به حال می‌خواستید، با آن به دست می‌آورید. این روشی است که افراد و سازمان‌ها باید برای ایجاد و دستیابی به همه اهداف، به آن بپردازند. من به شما نشان خواهم داد که چطور قانون ۱۰ برابری را به عنوان یک روش زندگی و تنها راه برای کنترل پروژه‌ها تبدیل کنید. قانون ۱۰ برابری به شما این امکان را می‌دهد که در میان همکاران خود و محیطی که در آن کار می‌کنید مشهور شوید. استفاده از آن باعث می‌شود که دیگران شما را در عملکرد خود و تعهدتان نسبت به موفقیت همچون فردی فوق‌العاده درک کنند. آن‌ها صنعت شما را نه صرفاً براساس موفقیت حرفه‌ای، بلکه حتی به عنوان یک الگوریتم برای زندگی خواهند دید.

قانون ۱۰ برابری، این پدیده را سازه و قابل فهم می‌کند که موفقیت چیست و چه چیزی برای موفقیت لازم است. شخصاً، بزرگ‌ترین اشتباهی که مرتکب شده‌ام این است که هم در جنبه‌های شخصی و هم در جنبه‌های حرفه‌ای زندگی‌ام نتوانسته‌ام اهداف خود را به حد کافی بزرگ تنظیم کنم.

همان مقدار انرژی که برای برگزاری یک جشن ازدواج عالی مورد نیاز است، در مورد برگزاری یک جشن ازدواج متوسط نیز نیاز است. به همین ترتیب داشتن درآمد ۱۰ میلیون دلار به میزان درآمد ۱۰۰۰۰ دلار نیازمند صرف انرژی و تلاش است. دیوانه‌وار به نظر می‌رسد؟ این‌طور نیست. و وقتی در سطح ۱۰ برابری شروع به کار می‌کنید این موضوع را خواهید دید. اهداف شما تغییر خواهند کرد و اقداماتی که شما انجام می‌دهید شروع به تطابق با کسی خواهد کرد که واقعاً هستید و واقعاً قادر به انجام آن هستید. شما شروع به اقدامات بیشتری می‌کنید و اقدامات

بیشتری بعد از آن دنبال می‌کنید و صرف‌نظر از موقعیت و شرایطی که با آن مواجه هستید، به آن کاری که باید انجام می‌دادید، خواهید رسید. یکی از مهم‌ترین عوامل موفقیت من در زندگی شخصی، نتیجه کارکردن با قانون ۱۰ برابری است.

مفاهیم هدف‌گذاری، دستیابی به اهداف و اتخاذ اقدامات در مدارس، کلاس‌های مدیریت، آموزش رهبری یا کنفرانس آخر هفته در چهار فصل نمی‌شود. هیچ فرمولی وجود ندارد یا حداقل این که من در هیچ کتابی ندیده‌ام که برآورد درستی از تلاش را تعیین کند. اگر با هر مدیرعامل یا صاحب کسب و کار صحبت کنید، او به شما خواهد گفت که در حال حاضر سطح کافی از انگیزه، اخلاقیات کاری و پیگیری به شکلی واضح، بسیار کم است.

خواه هدف شما بهبود شرایط اجتماعی یک کارخانه و یا ایجاد بهترین شرکت در دنیا باشد، باید از تعاریف و اقدامات ۱۰ برابری برای کسب هدف‌هایتان استفاده کنید. قانون ۱۰ برابری ارتباطی با آموزش، استعداد، ارتباطات، شخصیت، شکست شانس، پول، فن‌آموزی، قراردادن در صنعت خوب، یا حتی در مکان مناسب یا در زمان مناسب بودن ندارد. در هر موردی که فردی سطوح بالایی از موفقیت را کسب کرده است - یک فرد نیکوکار، کارآفرین، سیاست‌مدار، عامل تغییر، ورزشکار، ترنر، کهنه‌فیلم‌فرقی نمی‌کند - تضمین می‌دهم که او با استفاده از قانون ۱۰ برابری در طول صعود و رسیدن به موفقیت عمل کرده است.

مؤلفه‌ی دیگری که برای موفقیت لازم است، توانایی تخمین میزان مناسب تلاش توسط شما و تیمتان است تا به یک هدف دست یابید. با استفاده از سطح دقیقی از تلاش لازم، دستیابی به این اهداف را تضمین خواهید کرد. هر کسی می‌داند که تعیین اهداف چقدر مهم است؛ با این حال،

اغلب افراد، موفق به انجام این کار نمی‌شوند، زیرا میزان عمل لازم برای رسیدن به این هدف را دست‌کم می‌گیرند. تعیین اهداف مناسب، برآورد تلاش اجباری و کار در سطح مناسب اقدامات، تنها چیزهایی هستند که موفقیت را تضمین می‌کنند و به شما این امکان را خواهد داد که بر کلیشه‌های تجاری، رقابت، مقاومت مشتریان، چالش‌های اقتصادی، پرهیز از ریسک و حتی ترس از شکست غلبه کنید و در عین حال گام‌های جدی برای رسیدن به رؤیاهای خود بردارید.

فانن ۱۰ برای موفقیت شما را صرف‌نظر از استعداد، تحصیلات، شرایط مالی، مهارت‌های سازمانی، مدیریت زمان و صنعتی که در آن هستید و یا میزان شانس شما، تضمین خواهد کرد. از این کتاب طوری استفاده کنید که انکار نکنید که رؤیاهایتان به آن وابسته است و به این ترتیب شما یاد خواهید گرفت که در سطوح جدید و بالاتری نسبت به آنچه فکرش را می‌کنید، عمل کنید.