



بال بائز: وصال در فروش سیمه عمر

مؤلف:

مهندس آیت حقی کاکاوند

انتشارات اندیشه فاضل

سرشناسه	:	حقی کاکاوند، آیت، ۱۳۶۴ -
عنوان و نام پدیدآور	:	بال باش نه وبان در فروش بیمه عمر/مؤلف آیت حقی کاکاوند.
مشخصات نشر	:	ایران: اندیشه فاضل، ۱۳۹۹.
مشخصات ظاهری	:	ج. ۹۸ ص.
شابک	:	۹۷۸-۶۲۲-۹۵۷۴۵۷-۷
وضعیت فهرست نویسی	:	فیبا
موضوع	:	بیمه عمر/ Life insurance
زبان	:	بیمه عمر - ایران/ Life insurance - Iran
ردی کنگره	:	HG۸۷۷۱
رده بندی دیویی	:	۳۲/۳۶۸
شماره کتابشناختی	:	۶۱۸۱۷۱۹



مرکز نشر: انتشارات اندیشه فاضل

www.bisheh-farhang.com

تهران، میدان انقلاب، خیابان کارگر، جنبی، ابتدای خیابان روانمهر، کوچه دولتشاهی
پلاک ۱ واحد ۴ تلفن: ۹۵۳۰۸۰ - ۶ - همراه: ۰۹۱۲۱۹۷۹۹۷۰

بال باش نه وبان در فروش بیمه عمر

مؤلف	مهندس آیت حقی کاکاوند
ویراستار	مهرداد شجاعی
ناشر	اندیشه فاضل
نوبت چاپ	۱۳۹۹ - ۱
شمارگان	۸۰ نسخه
قیمت	۵۰۰۰ تومان
شابک	۹۷۸-۶۲۲-۹۵۷۴۵-۷-۷

کلیه حقوق این اثر برای ناشر محفوظ است.

فصل اول: آموزش ۱

- ۱-۱ نقش آموزش در زندگی ۱
- ۲- باور، هویت، عزت نفس و اعتماد بنفس ۴
- ۱-۲ تفاوت عزت نفس با اعتماد بنفس ۸
- ۴-۱ ارزش، هدف و آرزو ۸
- ۴-۱-۱ راههای بالا بردن ایمان ۹
- ۴-۱-۲ تفکر اندیشه پذیرش و واقعیت ۱۱
- ۴-۱-۲-۱ خطای مومن تغییر اندیشه ۱۷
- ۴-۱-۳ خواستن ۲۰
- ۵-۱ هدف ۲۰
- ۱-۵-۱ مراحل هدف ۲۱
- ۲-۵-۱ ویژگیهای هدف ۲۲
- ۳-۵-۱ تعهد به هدف ۲۴
- ۱-۳-۵-۱ ویژگیهای تعهد ۲۴
- ۴-۵-۱ اصول برنامه ریزی و مدیریت ۲۵
- ۱-۴-۵-۱ اصول مدیریت ۲۵
- ۲-۴-۵-۱ برخی از مهارتهای مدیریت زمان ۲۷
- ۵-۵-۱ تمرکز ۲۸
- ۱-۵-۵-۱ دو عامل از بین برنده تمرکز حواس ۲۸
- ۲-۵-۵-۱ ویژگی تمرکز ۲۸
- ۳-۵-۵-۱ تفاوت تمرکز با توجه ۲۹
- ۶-۵-۱ تلاش، حرکت، صبر و پشتکار ۲۹
- ۶-۵-۱ موفقیت ۳۴
- ۱-۶-۵-۱ عوامل موفقیت ۳۵
- ۲-۶-۵-۱ ۸ گام موفقیت ۳۵

فصل دوم: طرح جامع بیمه عمر پاسارگاد ۳۸

- ۱-۲ بیمه گذار چه کسانی را میتواند بیمه کند؟ ۳۸
- ۲-۲ وراثت ۳۹
- ۳-۲ شرایط سنی ۴۰



بال باش نه وبال در فروش بیمه عمر

۴۰	 ۴-۲ سپرده گذاری
۴۰	 ۱-۴-۲ سپرده گذاری به صورت حق بیمه
۴۱	 ۲-۴-۲ سپرده گذاری یکجا
۴۱	 ۱-۲-۴-۲ پوششهای سپرده گذاری یکجا
۴۱	 ۱-۱-۲-۴-۲ ویژگی حق بیمه به صورت یکجا
۴۲	 ۳-۴-۲ سپرده گذاری ترکیبی
۴۲	 ۵-۲ پوشش بیمه تکمیلی
۴۴	 ۶-۲ پوشش فوت به هر علت (سرمایه عمر)
۴۵	 ۱-۶-۲ اندوخته سرمایه گذاری پوشش فوت
۴۵	 ۷-۲ پوششهای اختیاری
۴۶	 ۱-۷-۲ سرمایه خاص
۴۹	 ۱-۷-۲ پوشش حادثه
۴۹	 ۱-۲-۷-۲ شرایط حادثه
۵۱	 ۲-۷-۲ خسارت پوششهای اضافی (در صورت درخواست بیمه گذار فعال میشوند):
۵۱	 ۳-۲-۷-۲ سبب خسارت پرداخت شده
۵۲	 ۴-۲-۷-۲ اسباب حادثه
۵۲	 ۵-۲-۷-۲ پوشش فوت ناشی از حادثه
۵۳	 ۶-۲-۷-۲ پوشش نقض عضو دائم کلی در اثر حادثه
۵۳	 ۷-۲-۷-۲ هزینه پزشکی حادثه
۵۳	 ۱-۷-۲-۷-۲ پوشش هزینه پزشکی حوادث در موارد زیر پرداخت نمیشود
۵۴	 ۸-۲ از کارافتادگی کامل و دائم
۵۷	 ۹-۲ بازخرید
۵۸	 ۱۰-۲ وام
۵۸	 ۱۱-۲ پوشش آتش سوزی منزل مسکونی
۵۹	 ۱۲-۲ سرمایه مخفف
۵۹	 ۱-۱۲-۲ برقراری مجدد بیمه نامه سرمایه مخفف
۶۰	 ۱۳-۲ جبران اثر منفی تورم
۶۰	 ۱۴-۲ قانون مالیاتی بیمه عمر

فصل سوم: محاسبات ریاضی بیمه عمر پاسارگاد

۶۳	 ۱-۳ پوشش فوت به هر علت (سرمایه عمر)
۶۳	 ۲-۳ سرمایه حادثه
۶۴	 ۱-۲-۳ پوشش فوت ناشی از حادثه
۶۵	 ۲-۲-۳ هزینه پزشکی حادثه
۶۵	 ۳-۲-۳ نقض عضو دائم و کلی در اثر حادثه
۶۵	 ۳-۳ کارافتادگی کامل و دائم
۶۶	 ۴-۳ امراض خاص
۶۷	 ۵-۳ بازخرید

۶۹	فصل چهارم: پاسخ پرسش‌های احتمالی مشتری
۶۹	۱-۴ ارتباط
۷۴	۳-۴ پاسخ پرسشهای مشتری
۷۵	۱-۳ چرا به بیمه عمر باید اعتماد کنیم؟
۷۶	۲-۳ مقایسه بیمه و بانک
۷۷	۳-۴ باید مشورت کنم
۷۷	۴-۳ باید فکر کنم
۷۸	۵-۳ می‌خواهم از شرکت دیگری بیمه بخرم
۷۸	۶-۳ من به بیمه عمر نیاز ندارم
۷۸	۷-۳ من ترجیح می‌دهم از یک شرکت با سابقه بیمه بخرم
۷۸	۸-۳ من می‌خواهم از شرکت درستی بیمه بخرم
۷۹	۹-۳ می‌خواهم خانه و ماشین بخرم
۷۹	۱۰-۳ من آنقدر ثروتمندم که به بیمه نیاز ندارم
۷۹	۱۱-۳ می‌خواهم پول بخرم و ارز بخرم
۸۰	۱۲-۳ این چند سال دیگر ارزشی ندارد
۸۰	۱۳-۳ پول ندارم
۸۰	۱۴-۳ مقایسه بیمه عمر و تامین اجتماعی
۸۱	۱۵-۳ برخی اشخاص برای مقایسه بین بیمه تامین اجتماعی و بیمه عمر
۸۴	۱۶-۳ من بیمه عمر دارم
۸۴	۱۷-۳ من به بیمه عمر نیاز ندارم
۸۴	۱۸-۳ بیمه تا ۷ سال دیگر را پس می‌دهد
۸۵	۱۹-۳ چه فرقی بین حق بیمه سالانه و سالانه است
۸۵	۲۰-۳ من به هیچ ارگانی اعتماد ندارم چون همه دزدند
۸۶	۲۱-۳ چه تضمینی وجود دارد چند سال دیگر پول را می‌دهند
۸۶	۲۲-۳ من حس خوبی نسبت به بیمه ندارم
۸۶	۲۳-۳ من وقت ندارم
۸۶	۲۴-۳ خدا بزرگ است به من کمک میکند
۸۷	۲۵-۴ پیگیری
۸۹	منابع

پیش‌گفتار

آموخته‌ها را آزمودن خطاست، همه ما در زندگی با چالش‌هایی روبرو شده و می‌شویم اما راه‌رو نرفت از آن‌ها مهم است.

زمان گذشته مدام تیری است که از کمان خارج شده و همچون کفش‌های کودکی‌ات نه تنها بایت که چک هستند، بلکه تو را از برداشتن گام‌های بزرگ باز می‌دارد. زمان آینده هم مبهم است و بیشتر افراد به فکر آینده هستند و تفکرشان این است که آینده‌نگر هستند در حالی که امروز آینده دیروز است و این خود نشان می‌دهد که حال سازنده فردا است.

**دو روز در دنیا هست که می‌توانیم کاری انجام دهیم،
دیروز و فردا.**

"گاندی"

در این کتاب تلاش نموده‌ایم مسائل را به زبانی ساده بیان نموده و راهی برای آنان ارائه داده تا درک درستی از کارمان داشته و خود را بیشتر ساختار و از توانایی‌ها و استعداد های خود که هر شخص دارد در راستای هدف خود بکار ببریم. همه دارای استعداد و نبوغ هستیم ولی چگونه آن را بیدار کنیم و بر آن‌ها تمرکز کنیم؟ به امید روزی که هر ایرانی یک بیمه عمر داشته باشد چون ضریب امنیت در هر کشوری را با یکی از فاکتورهای مهم بنام بیمه عمر می‌سنجند که در ایران هنوز ۳٪ است!