

به نام خدا

هر جاکه اینترنت باشد ...

خودآموز جامع راه اندازی کسب و کار اینترنتی و سیستم‌های کسب درآمد از اینترنت
(مبتدی تا پیشرفته)

مؤلف: مجاد احمدی

مؤسس و مدیرعامل موسسه تجارت الکترونیک

(پیشه‌وران رسانه گستره پارس پویان)

(ش.ت: ۱۱۲۴ - ش.م: ۱۴۰۵۶۶۴۷)

(تاسیس ۱۳۹۴)

صاحب امتیاز و مدیر اجرایی وبسایت راهکار

www.Rahkar.org

۲-۵-۹۸۲

۱۳۹۸

مؤسسه آموزشی تألیفی ارشدان

سرشناسه	:	احمدی، سجاد، ۱۳۶۵-
عنوان و نام پدیدآور	:	هر جاکه اینترنت باشد "خودآموز جامع راه اندازی کسب و کار اینترنتی و سیستم‌های کسب درآمد از اینترنت" (مبتدی تا پیشرفته) / سجاد احمدی.
مشخصات نشر	:	تهران: آموزشی تالیفی ارشدان، ۱۳۹۸.
مشخصات ظاهری	:	۳۴۴ ص.
شابک	:	۹۷۸-۶۰۰-۹۹۵-۶۱۴-۲ ریال ۱۴۹۶۰۰۰۰
وضعیت فهرست نویسی:	:	فیپا
عنوان دیگر	:	خودآموز جامع راه اندازی کسب و کار اینترنتی و سیستم‌های کسب درآمد از اینترنت (مبتدی تا پیشرفته).
موضوع	:	بازرگانی الکترونیکی
موضوع	:	Electronic commerce
موضوع	:	بازاریابی اینترنتی
موضوع	:	Internet marketing
رده بندی کنگره	:	۱۳۹۸ ۴۵۳HF۵۵۴۸/۱/۱
رده بندی دیویی	:	۶۵۸/۸۷
شماره کتابشناسی ملی:	:	۶۵۰۰۰۸

ارشدان

مؤسسه آموزش تالیفی ارشدان

- | | |
|------------------------|------------------------------------|
| نام کتاب: | هر جاکه اینترنت باشد. |
| تألیف: | سجاد احمدی |
| ناشر: | آموزشی تالیفی ارشدان |
| ویرایش: | دوم |
| نوبت چاپ: | اول ۱۳۹۸ |
| حروفچینی و صفحه آرایی: | www.irantypist.com |
| طراح و گرافیکست: | www.irantypist.com |
| شابک: | ۹۷۸-۶۰۰-۹۹۵-۶۱۴-۲ |
| شمارگان: | ۱۰۰۰ |
| مرکز خرید آنلاین: | www.rahkar.org
www.arshadan.net |
| مرکز پخش و توزیع: | ۰۲۱۴۷۶۲۵۵ |
| قیمت: | ۱۴۹۶۰۰۰ تومان |

پیشگفتار

سپاس پروردگاری را شایسته است که با الطاف بیکران خود این توفیق را به بنده ارزانی داشت تا بتوانم در عرصه اعتلای فرهنگ استفاده از اینترنت برای کسب و کار و درآمدزایی، قدمی برداشته و این کتاب را به رشته تحریر درآورم. گستردگی علوم و توسعه روز افزون تجارت شرایطی را بوجود آورده که هر روز شاهد تحولات اساسی و چشمگیری در سطح جهان هستیم که این گسترش و توسعه، الزام اطلاع رسانی را بیش از پیش بر ما می‌سازد. اهتمام این نوشتار بر آن است تا افق جدیدی پیش روی همه افراد جامعه اعم از دانش‌آموزان، دانشجویان، فارغ‌التحصیلان، افراد جویای کار، خانم‌های خانه‌دار، و همه علاقه‌مندان به کسب و کار اینترنتی، ایجاد کرده تا بتوانند از فرصت‌های نامحدود اینترنت مطلع شده و بنحو احسن از آن‌ها بهره‌جویند. امید است این کتاب مثمر‌تر بوده و راهنمای خوبی برای مطالعه‌کنندگان باشد تا رضایت و خشنودی خداوند متعال را فراهم سازد. ان شاءالله.

فصل اول: چرا تجارت در اینترنت بهترین روش کسب درآمد است؟.....	۱۹
فصل دوم: انواع راه‌های ایجاد کسب و کار و کسب درآمد از اینترنت.....	۲۳
ایجاد کسب و کار و کسب درآمد از سایت‌های خارجی.....	۲۳
ایجاد کسب و کار و کسب درآمد از سایت‌های ایرانی.....	۲۴
فصل سوم: راه اندازی وبلاگ و کسب درآمد از آن.....	۲۷
پدیده‌ای به نام وبلاگ.....	۲۷
وبلاگ چیست؟.....	۲۸
چگونه یک وبلاگ بسازیم؟.....	۲۸
قراردادن کدهای تبلیغاتی در وبلاگ برای کسب درآمد.....	۳۲
معرفی سایت‌های تبلیغاتی، ساختن مطمئن برای گرفتن کدهای تبلیغاتی جهت قرار دادن در وبلاگ برای کسب درآمد.....	۳۴
چند نکته برای داشتن یک وبلاگ پربازدید و پردرآمد.....	۳۹
مزایای تبدیل وبلاگ به وبسایت.....	۴۱
تداوم در بروز کردن (آپدیت کردن).....	۴۸
فصل چهارم: راه اندازی کسب و کار اینترنتی و کسب درآمد، از طریق ایجاد وبسایت حرفه‌ای.....	۵۱
مرحله اول: انتخاب پلتفرم مناسب برای ساخت سایت.....	۵۲
مزایای استفاده از سیستم مدیریت محتوای وردپرس.....	۵۳
مرحله دوم: خریداری هاست و دامنه برای سایت.....	۵۴
نکات مهم در انتخاب نام دامنه و هاستینگ.....	۵۷
مرحله سوم: ساخت سایت با وردپرس.....	۶۰
مرحله چهارم: انتخاب و نصب قالب روی سایت.....	۸۲
قالب وردپرس چیست؟.....	۸۳

مرحله پنجم: ایجاد صفحات سایت با استفاده از برگه‌ها و نوشته‌ها	۹۲
تفاوت برگه با نوشته در چیست؟	۹۲
ویژگی‌های نوشته‌ها	۹۳
ویژگی‌های برگه‌ها	۹۴
مرحله ششم: ساخت منوی سایت	۹۹
مرحله هفتم: انجام تنظیمات مهم سایت	۱۰۱
پیوندهای یکتا	۱۰۵
ساخت ستون کناری سایت یا ساید بار	۱۰۷
مرحله هشتم: استفاده از افزونه‌ها یا پلاگین‌های وردپرس	۱۰۹
افزونه یا پلاگین چیست؟	۱۰۹
افزونه فروشگاه ساز	۱۱۲
افزونه WooCommerce	۱۱۲
افزونه Easy Digital Downloads	۱۱۳
افزونه آمارگیر سایت وردپرس	۱۱۵
افزونه WP Statistics	۱۱۵
افزونه بک آپ و پشتیبان برای سایت وردپرس	۱۱۵
افزونه امنیتی Anti One WP Security & Firewall	۱۱۶
افزونه سئو و بهینه سازی سایت برای موتورهای جستجو	۱۱۶
افزونه سئوی SEO by Yoast	۱۱۷
مرحله نهم: کسب درآمد از سایت وردپرسی	۱۱۸
مدل کسب درآمد از فروشگاه کالای فیزیکی	۱۱۹
مدل کسب درآمد از همکاری در فروش	۱۲۱
مدل کسب درآمد از فروشگاه محصولات دانلودی	۱۲۲
مدل کسب درآمد از تبلیغات	۱۲۲

فصل پنجم: راه اندازی کسب و کار اینترنتی و کسب درآمد، از طریق ایجاد

فروشگاه کالای فیزیکی..... ۱۲۵

افزونه فروشگاه ساز ووکامرس..... ۱۲۷

راه اندازی درگاه پرداخت برای ووکامرس..... ۱۴۲

درگاه پرداخت مستقیم..... ۱۴۲

درگاه پرداخت غیرمستقیم (واسطه)..... ۱۴۳

افزونه درگاه پرداخت مستقیم بانک ملت ووکامرس..... ۱۴۴

تنظیمات حساب بانک ملت در افزونه درگاه پرداخت ووکامرس..... ۱۴۶

افزونه درگاه پرداخت واسطه ووکامرس..... ۱۴۷

تنظیمات حساب Pay.ir در افزونه درگاه پرداخت ووکامرس..... ۱۴۸

فصل ششم: راه اندازی کسب و کار اینترنتی و کسب درآمد، از طریق همکاری

در فروش کالاهای فیزیکی..... ۱۵۱

تعریف و مزایای همکاری در فروش..... ۱۵۲

نکاتی برای موفقیت در همکاری در فروش..... ۱۵۶

معرفی سیستم‌های همکاری در فروش..... ۱۶۰

سیستم همکاری در فروش فروتل..... ۱۶۰

مزایای همکاری با سیستم فروتل..... ۱۶۱

پنل همکاری در فروتل..... ۱۶۲

نحوه عضویت در پنل همکاری فروتل..... ۱۶۳

پنل فروشندگان در فروتل..... ۱۶۵

نحوه عضویت در پنل فروشندگان فروتل..... ۱۶۷

سیستم همکاری در فروش میهن استور..... ۱۶۹

نحوه عضویت و فعالیت در میهن استور..... ۱۶۹

سیستم همکاری در فروش سبز گستر..... ۱۷۲

نحوه عضویت و فعالیت در سیستم سبز گستر..... ۱۷۳

نحوه شروع به کار در سبز گستر	۱۷۴
نکاتی در جهت افزایش فروش	۱۷۵
سیستم‌های دیگر همکاری در فروش	۱۷۵
چگونه می‌توان با روش همکاری در فروش به درآمدهای بالا دست یافت؟	۱۷۷
فصل هفتم: راه اندازی کسب و کار اینترنتی و کسب درآمد، از طریق فروشگاه کالای دیجیتال (محصولات دانلودی)	۱۷۹
انواع محصولات دیجیتالی قابل دانلود و عرضه در اینترنت	۱۸۱
پلتفرم مناسب برای فروش محصولات و خدمات قابل دانلود	۱۸۴
راه اندازی فروشگاه محصولات دانلودی با افزونه EDD (Easy Digital Downloads)	۱۸۶
آموزش نصب راه اندازی افزونه EDD	۱۸۶
پیکر بندی	۱۹۲
کدهای تخفیف چندگانه در افزونه EDD	۱۹۸
روش‌های بازاریابی محصولات و خدمات	۲۰۱
ساخت محصولات مرتبط و ارائه آن به صورت رایگان	۲۰۱
تبلیغ محصولات و سرویس‌های پولی در فایل رایگان	۲۰۲
ترویج و تبلیغ محصول یا نمونه رایگان از خدمات و محصولات خود به مخاطبان هدف	۲۰۳
فصل هشتم: راه‌اندازی کسب‌وکار اینترنتی و کسب درآمد از طریق همکاری در فروش کالاهای دیجیتال (محصولات دانلودی)	۲۰۷
اساس و توجیه فعالیت سیستم همکاری در فروش فایل	۲۰۹
راه‌های مختلف کسب درآمد در سیستم‌های همکاری در فروش فایل	۲۱۰
کسب درآمد از فروش فایل‌های خود	۲۱۰
کسب درآمد از بازاریابی و فروش فایل‌های دیگران	۲۱۱
استراتژی کسب درآمد مطلوب از سایت‌های همکاری در فروش فایل	۲۱۱

- ۱- عضویت در بهترین سیستم‌های همکاری در فروش فایل ۲۱۲
- ۲- تهیه محصولات با کیفیت و پرتعداد ۲۱۲
- ۳- معرفی مناسب محصولات ۲۱۲
- ۴- قیمت گذاری مناسب و تعیین سود مطلوب برای بازاریابان ۲۱۳
- ۵- استفاده از بانک فایل‌های آماده و با کیفیت ۲۱۳
- ۶- افزایش تعداد محصولات بارگذاری شده توسط شما ۲۱۳
- ۷- انتخاب محصولات پرتعداد و بازاریابی برای محصولات خود و دیگران ۲۱۳
- معتبرترین سیستم‌های همکاری در فروش فایل ۲۱۵
- سیستم فروشگاه ساز و همکاری در فروش محصولات دانلودی فایل سل (FileSell) ۲۱۵
- مهم‌ترین امکانات، خدمات و ویژگی‌های سیستم فایل سل ۲۱۶
- نحوه عضویت در فایل سل ۲۱۷
- نکات مهم در تکمیل کردن تنوعات فروشگاه در فایل سل ۲۲۰
- راه‌های کسب درآمد از فروش فایل در فایل سل ۲۲۲
- نکات مهم و کلیدی برای موفقیت بیشتر در فایل سل ۲۲۳
- کسب درآمد از همکاری در فروش فایل و محصولات دانلودی سایر فروشگاه‌ها ۲۲۵
- روش‌های تبلیغی مختلف برای کسب درآمد از همکاری در فروش فایل ۲۲۶
- نحوه قرار دادن تبلیغ محصولات سایر فروشگاه‌ها در فروشگاه شما ۲۲۶
- راهکارهای موثر برای افزایش فروش و بهبود میزان کسب درآمد از فروش فایل ۲۲۷
- سیستم فروشگاه ساز و همکاری در فروش محصولات دانلودی فایل ۲۴ (File24) ۲۲۸
- راهنمای کار با پنل کاربری فایل ۲۴ ۲۲۹
- سیستم‌های دیگر فروشگاه ساز و همکاری در فروش فایل ۲۳۰

فصل نهم: کسب درآمد از طریق پیمانکاری در اینترنت (آزادکاری)

یافریلنسری) ۲۳۱

پیمانکار یا فریلنسر چه کسی است؟ ۲۳۲

مزایای پیمانکار یا فریلنسر ۲۳۳

سیستم پیمانکاری (فریلنسری یا آزادکاری) پونیشا ۲۳۴

چگونگی روش کار برای پیمانکار ۲۳۶

نحوه فعالیت در پونیشا به عنوان یک فریلنسر ۲۳۷

نکات کلیدی در مورد سایت پونیشا ۲۳۹

۱۵ مهارت برتر برای فریلنسری در پونیشا ۲۴۲

سیستم پیمانکاری یا فریلنسری پارسکدرز ۲۴۳

عضویت در سایت پارسکدرز ۲۴۴

روش کار در پارسکدرز ۲۴۴

معرفی سایت‌های پیمانکاری دیگر ۲۴۵

فصل دهم: کسب درآمد از طریق تدریس و آموزش در اینترنت ۲۴۷

آیا تدریس در اینترنت سودآور است ۲۴۸

تدریس در اینترنت برای چه کسانی مناسب است؟ ۲۴۸

چه موضوعاتی برای تدریس و آموزش مناسب هستند؟ ۲۴۹

برای تدریس و آموزش در اینترنت به چه امکاناتی نیاز است ۲۴۹

آیا تدریس در اینترنت، نیاز به مجوز دارد؟ ۲۵۰

سه سوال برای شروع تدریس و آموزش در اینترنت ۲۵۰

چه چیزی می‌خواهید آموزش دهید؟ ۲۵۰

آموزش موضوعات درسی (مدرسه یا دانشگاه) ۲۵۰

آموزش موضوعات غیر درسی ۲۵۱

دسته اول- آموزش مهارت‌های فنی و هنری ۲۵۱

دسته دوم- آموزش مهارت‌های فردی و ارتباطی ۲۵۳

دسته سوم- آموزش مهارت‌های مربوط به سلامتی و زیبایی.....	۲۵۳
دسته چهارم- آموزش مهارت‌های مالی.....	۲۵۴
به چه کسانی قرار است آموزش دهید؟.....	۲۵۶
نمونه فرم تعیین موضوع آموزش و مخاطب.....	۲۵۸
چطور می‌خواهید کسب درآمد کنید؟.....	۲۵۸
نحوه فروش و کسب درآمد از محصولات آموزشی.....	۲۵۹
فروش محصولات آموزشی از طریق وبسایت مستقل.....	۲۵۹
چطور سایت آموزشی‌ام را راه اندازی کنم؟.....	۲۵۹
راه اندازی سیستم اتوماتیک فروش در سایت.....	۲۶۰
دو نکته مهم برای داشتن یک سایت آموزشی موفق.....	۲۶۱
چطور مشتریان بیشتری به سایت جذب کنیم.....	۲۶۲
جذب بازدیدکننده با سئو.....	۲۶۳
هدف گیری چند کلمه کلیدی..... کسب رتبه بالا.....	۲۶۴
تولید مستمر مطالب مفید در سایت.....	۲۶۵
استفاده از افزونه سئو در وردپرس.....	۲۶۵
جذب بازدید کننده از طریق شبکه‌های اجتماعی.....	۲۶۶
فروش محصولات آموزشی از طریق شبکه‌های اجتماعی.....	۲۶۸
معرفی سایت استاد سلام، سرویس جستجو و معرفی مدرس.....	۲۶۹
معرفی سایت وب یاد، شبکه یادگیری و آموزش.....	۲۷۱
معرفی سایت به آموز، کسب درآمد اینترنتی از طریق آموزش.....	۲۷۳
معرفی سایت تلیار، رسانه اجتماعی آموزش و مشاوره.....	۲۷۴
معرفی سایت مو به مو، سامانه آموزش مجازی.....	۲۷۶
معرفی دیگر سایت‌های تدریس و فروش محتوای آموزشی.....	۲۷۸

فصل یازدهم: کسب درآمد از طریق عکاسی (خرید و فروش عکس در اینترنت)

۲۷۹.....

۲۸۰..... چه نوع عکس‌هایی پر فروش هستند؟

۲۸۷..... خریداران در سایت‌های فروش عکس

۲۸۸..... امکانات و مهارت‌هایی که برای فروش عکس‌های خود نیاز دارید.

۲۸۹..... معرفی سایت‌های ایرانی خرید و فروش عکس

۲۹۲..... قوانین ارسال عکس

۲۹۵..... سایر سایت‌های خرید و فروش عکس

فصل دوازدهم: کسب درآمد از طریق بازدید خودکار لینک‌های پاپ آپ در

سایت ۲۹۷

۲۹۷..... معرفی تبلیغات پاپ آپ

۲۹۹..... مزایای تبلیغات پاپ آپ

۲۹۹..... معایب تبلیغات پاپ آپ

۳۰۰..... معرفی سایت‌های تبلیغاتی پاپ آپ

۳۰۰..... ایران پاپ آپ (IrPopup)

۳۰۱..... چگونگی کسب درآمد از ایران پاپ آپ

۳۰۲..... چگونگی کسب درآمد از معرفی سایت ایران پاپ آپ

۳۰۳..... مهمترین قوانین ایران پاپ آپ برای کسب درآمد

۳۰۵..... معرفی سایر سایت‌های تبلیغاتی پاپ آپ

فصل سیزدهم: استفاده از بازاریابی اینترنتی برای کسب درآمد آنلاین

۳۰۸..... بازاریابی اینترنتی یا (Internet Marketing) چیست؟

۳۰۸..... مزایای بازاریابی اینترنتی

۳۱۱..... معایب بازاریابی اینترنتی

۳۱۲..... بازاریابی آنلاین چگونه انجام می‌شود؟

۳۱۲..... بازاریابی با بهینه سازی سایت برای موتورهای جستجو (SEO)

۳۱۳.....	بازاریابی با ایجاد محتوا
۳۱۵.....	بازاریابی با شبکه‌های اجتماعی
۳۱۶.....	بازاریابی با ایمیل یا ایمیل مارکتینگ
۳۱۸.....	بازاریابی با استفاده از ویدیو (ویدیو مارکتینگ)
۳۱۹.....	بازاریابی با استفاده از تبلیغات اینترنتی
۳۲۱.....	هشت استراتژی برای شروع بازاریابی اینترنتی در کسب و کار
فصل چهاردهم: ۱۰ روش روانشناسی برای افزایش فروش در کسب و کار	
۳۲۹.....	اینترنتی
۳۳۰.....	۱۰ روش کاربردی برای افزایش فروش اینترنتی
۳۳۰.....	۱. ارسال رایگان
۳۳۱.....	۲. قیمت کالاها ۱۹ ختم کنید
۳۳۲.....	۳. ارائه محصولات ارئه داده شده
۳۳۲.....	۴. ایجاد حس عجله در خریدار
۳۳۳.....	۵. آدرسی برای نگرانی‌ها
۳۳۴.....	۶. نشان دادن اعتبار
۳۳۵.....	۷. دادن احساس ارزشمندی به مشتریان
۳۳۵.....	۸. پیگیری پس از خرید
۳۳۶.....	۹. بیان داستان موفقیت
۳۳۷.....	۱۰. استفاده از اثر متوسط و میانه
۳۳۹.....	فصل پانزدهم: توصیه مهم و سخن پایانی
۳۳۹.....	توصیه مهم برای علاقه‌مندان به کسب و کار اینترنتی
۳۴۱.....	سخن پایانی (شما و درآمد اینترنتی)