



Brian Tracy



موفقیت در کسب و کار
به سبک برایان تریسی

بسم الله الرحمن الرحيم

نظر
۱۰۰
۲۰۰۰
۳۰۰۰

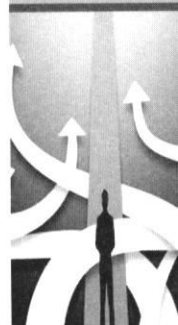
WWW.KETAB.IR



موفقیت در کسب و کار

به سبک برایان تریسی





سرشناسه: رستمی چافی، محمدمهدی، ۱۳۶۵ -
عنوان و نام پدیدآور: موفقیت در کسب و کار به سبک برایان تریسی / نویسنده محمدمهدی رستمی چافی.
مشخصات نشر: قم: گوهر ماندگار، ۱۳۹۷.
مشخصات ظاهری: ۱۱۲ ص.
شابک: ۱۰۰۰۰ ریال: 7-49-7805-600-978
وضعیت فهرست نویسی: فیا
موضوع: تریسی، برایان، ۱۹۴۴ - م.
موضوع: موفقیت در کسب و کار
موضوع: اهل کسب و کار -- ایالات متحده -- سرگذشتنامه
موضوع: Businessmen -- United States -- Biography
رده بندی کنگره: HF۵۳۸۶/م۸ ۱۳۹۷
رده بندی دیویی: ۶۵۸/۴۰۹
شماره کتابشناسی ملی: ۵۲۳۴۸۴۷

موفقیت در کسب و کار به سبک برایان تریسی

- نویسنده: محمدمهدی رستمی چافی
- ناشر: گوهر ماندگار
- نوبت چاپ: اول ۱۳۹۷
- صفحه آرا: زرین گراف
- تیراژ: ۲۰۰۰ نسخه
- چاپخانه: هوشنگی
- قیمت: ۱۰۰۰۰ تومان
- شابک: ۷-۴۹-۸۷۰۵-۶۰۰-۹۷۸

حق چاپ و نشر برای ناشر محفوظ است.

مرکز پخش:

قم، انتشارات گوهر ماندگار

۰۹۱۲۵۵۳۹۰۳۶



فهرست مطالب

۸.....	آشنایی با برایان تریسی
۱۰.....	برایان تریسی تو کی هستی؟
۱۴.....	زندگی برایان تریسی از زبان برایان تریسی
۱۷.....	معرفی کتابهای برایان تریسی
۲۰.....	مهم‌ترین اندیشه‌های برایان تریسی
۲۳.....	حرکت به سوی موفقیت
۲۳.....	روزی که زندگی‌ام تغییر کرد
۲۵.....	۴۰ نکته کلیدی موفقیت از زبان برایان تریسی
۳۰.....	۲۰ قانون برایان تریسی برای رسیدن به موفقیت
۳۰.....	۱ - قانون آمادگی :
۳۱.....	۲ - قانون تصمیم :
۳۱.....	۳ - قانون استقامت :
۳۱.....	۴ - قانون وفور نعمت :
۳۲.....	۵ - قانون اشتیاق :
۳۲.....	۶ - قانون علت و معلول :
۳۲.....	۷ - قانون ذهن :
۳۲.....	۸ - قانون خوش بختی :
۳۳.....	۹ - قانون تجسم :
۳۳.....	۱۰ - قانون انتخاب :



- ۱۱ - قانون تغییر: ۳۳
- ۱۲ - قانون مسئولیت: ۳۳
- ۱۳ - قانون تلاش: ۳۴
- ۱۴ - قانون شکست: ۳۴
- ۱۵ - قانون موفقیت: ۳۴
- ۱۶ - قانون سخت کوشی: ۳۴
- ۱۷ - قانون تمرکز: ۳۴
- ۱۸ - قانون وضوح هدف: ۳۵
- ۱۹ - قانون رشد: ۳۵
- ۲۰ - قانون تداوم: ۳۵
- کلید موفقیت اعتماد به نفس است ۳۶
- دستیابی اعتماد به نفس مطمئن ۴۲
- اول: قوز نکنید و محکم بایستید ۴۳
- دوم: بدانید که اکثر مردم راجع به شما اصلا فکر نمی کنند ۴۳
- سوم: گفتگوی منفی با خود اکیدا ممنوع ۴۴
- چهارم: آسون بگیر ۴۵
- پنجم: اشتباهات تان را با مرحمت حل کنید ۴۵
- ششم: بازخورد بگیرید ۴۶
- توصیه های برایان تریسی برای استخدام و پیشرفت در شغل ... ۴۷
- یافتن شغل مناسب ۴۸
- چگونه حقوق خود را افزایش دهیم؟ ۵۶
- چگونه در صنعت و بازار، بادوام و موفق باشیم؟ ۶۰
- نکاتی درباره مدیریت زمان از برایان تریسی ۶۴
- برنامه ریزی موفقیت از زبان برایان تریسی ۷۹



خود را برای موفقیت برنامه ریزی نمایید ۷۹

خود را درست برنامه ریزی کنید ۷۹

سرلوحه خود را تعیین کنید ۸۰

خود را با خود مقایسه کنید ۸۰

دوباره تکرار می‌کنم ۸۱

شخصیت خود را شکل دهید ۸۱

تمرین عملی ۸۱

نگاهی به روانشناسی فروش برایان تریسی ۸۳

۷ قانون فروش موفق برایان تریسی ۸۷

قانون ۱: تشخیص مشتریان واقعی ۸۷

قانون ۲: ایجاد صمیمیت و اعتماد ۹۰

قانون ۳: تشخیص دقیق نیازها ۹۲

قانون ۴: ارائه متقاعدکننده ۹۳

قانون ۵: پاسخ‌گویی مؤثر به اعتراضات ۹۴

قانون ۶: قطعی کردن فروش ۹۵

قانون ۷: تکرار فروش و جذب مشتریان توصیه‌شده ۹۷

فروش موفق از دیدگاه برایان تریسی چگونه است ۱۰۰

موضوع هوش نیست ۱۰۱

استفاده از محرک‌های فروش ۱۰۳

۱. قدرت جبران ۱۰۳

۲. تعهد و سازگاری ۱۰۴

۳. رفتار و گفتار دیگران ۱۰۵

سخنان برایان تریسی ۱۰۸





آشنایی با برایان تریسی

غیرممکن است بخواهید موفق شوید اما نام برایان تریسی را حداقل ۵ بار نشنیده باشید...

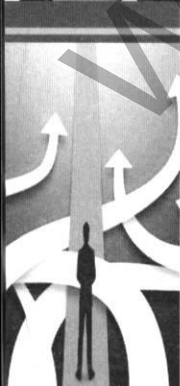
برای ما ایرانی‌ها، او نماد موفقیتِ غربی است. کسی که کتاب‌های زیادی از او در کتابفروش‌ها به چشم می‌خورد و در تمام کتاب‌هایش به پندهای ساده و روانی به ما راه صحیح موفقیت را نشان می‌دهد.

خیلی‌ها هستند که معتقدند مسیر زندگی‌شان پس از آشنایی با برایان تریسی تغییر کرد. زندگی خیلی از آنهایی که کتاب‌هایش را خوانده‌اند متحول شده.

فروشنده‌گانی با درآمد بالا هستند که فروش خوب‌شان را مدوین کتاب پر قدرت «روانشناسی فروش» برایان تریسی‌اند.

به راستی نمی‌توان هیچ ایرادی بر کتاب‌های برایان تریسی وارد کرد. برایان تریسی آنقدر ساده، روان و کاربردی می‌نویسد که از میانه خواندن تصمیم می‌گیرید کتاب را کنار گذاشته و به آنچه





یادگرفتید عمل کنید.

اما در اینجا می‌خواهیم کمی بیشتر راجع به برایان تریسی بدانیم؛

* برایان تریسی کیست؟

* مهم‌ترین توصیه موفقیت‌اش چیست؟

* جملات منتخب‌اش از کتاب‌های مختلف

این کتاب زندگینامه برایان تریسی و یا معرفی محصولات او نیست. ما با این پیش‌فرض که حداقل نام او را شنیده‌اید، می‌خواهیم کمی بیشتر راجع به او بدانید. این کتاب کمی بیشتر از آشنایی است و مثل کتاب‌های برایان تریسی، کاربردی!