

سامورایی مهربان

«سامورایی مهربان بدنبال تعالی و کمال بوده
و همیشه در صدد بهبود جایگاه کنونی خود است»

«تعهدات بزرگ بدهید، به آنها پایبند باشید
و وقتی نتوانستید به آنها عمل کنید
هرگز دلیل و بهانه نیاورید»

از سری کتابهای MLM

نوشته‌ی:

برایان کلمر

مترجمان:

مسعود یزدانیان حسین‌پور

محمدعلی عزیزی



✓ سامورایی مهربان

نویسنده: برایان کلمر

مترجم: مسعود یزدانیان حسین پور

محمدعلی عزیزی

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۶

ناشر: رویای سبز

تیراژ: ۱۰۰۰ جلد

قیمت: ۱۲۰۰۰ تومان

سرشناسه: کلمر، برایان Klemmer, Brian

عنوان و نام پدیدآور: سامورایی مهربان: نویسنده برایان کلمر؛

مترجمین مسعود یزدانیان حسین پور، محمدعلی عزیزی.

مشخصات نشر: تهران: رویای سبز ۱۳۹۶

مشخصات ظاهری: ۲۴۰ ص.: جدول، نمودار؛ ۲۱/۵ × ۱۴/۵ س.م.

فروست: از سری کتاب‌های MLM: ۱۶.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۸۶۳۹-۲۸-۲

وضعیت فهرست‌نویسی: فیبا

یادداشت: عنوان اصلی:

The compassionate samurai : being extraordinary in an ordinary world.

موضوع: موفقیت — انگیزش

موضوع: Achievement motivation

موضوع: موفقیت — جنبه‌های روان‌شناسی

موضوع: Success — Psychological aspects

موضوع: راه و رسم زندگی

موضوع: Conduct of life

شناسه افزوده: یزدانیان حسین پور، مسعود، ۱۳۶۲ — مترجم

شناسه افزوده: عزیزی، محمدعلی، ۱۳۶۲ — مترجم

رده‌بندی کنگره: ۱۳۹۶ س۲ ک/۵۰۳ BF

رده‌بندی دیویی: ۱۵۸

ماره کتابشناسی ملی: ۴۷۹۰۷۴۳

بیایید به حققت رسیدن را آغاز کنیم

دوست عزیز، این کتاب حاصل مترجم چندین ساله مؤلف،

مترجم و ناشر آن است. تک‌رو فانی و هر شکلی بدون

اجازه از پدیدآورنده، کاری غیراخلاقه، غیرتونی و غیره

کسب درآمد از دست‌نرخ دیگران است. نتایج اعمال شما

موجب رواج بی‌اعتمادی در جامعه و بروز بی‌دهای

در زندگی و محیطی ناسالم برای خود و فرزندانمان می‌شود.

مرکز فروش: خ انقلاب - خ فخررازی پایین تراز خ لبافی نژاد سوچه ۱ ستر، فراهانی پلاک ۱۰ واحد ۳

«انتشارات رویای سبز» «مرکز پخش و توزیع سار ایران، فرهنگ»

تلفن: ۰۹۱۱۱۰۴۳ - ۶۶۱۱۶۳۵ - ۶۶۱۱۶۳۵ - ۶۶۱۱۶۳۵ - ۶۶۱۱۶۳۵ - ۶۶۱۱۶۳۵



انتشارات رویای سبز

فهرست مطالب

۱۰ مقدمه

فصل ۱ / تعهد ۱۹

۲۱ بهانه نیاورید - فقط قول دهید و عمل کنید

۲۳ متوسط بودن، خودپسندی و غرور است

۲۶ موضوع مرگ و زندگی

۲۹ در این جهان، متعهدترین فرد برنده است

۲۹ چاره‌ای برای افراد از توافق کردن، خجالت می‌کشند

۳۲ ترس از توافق کردن

۳۳ چرا قول می‌دهیم و چه آن را بشناسد چه نشناسد

فصل ۲ / اساس مسئولیت فردی ۳۷

۳۹ انتخاب شماست

۴۳ شما هرگز فاقد قابلیت انتخاب کردن در زندگی نیستید

۴۵ انتخاب‌ها و آزادی

۴۷ اگر بترسیم و درست انتخاب کنیم آزادمان از دست می‌دهیم

۵۲ من مشکل شما نیستم

۵۳ این یک بازی برای پیدا کردن مقصر نیست

فصل ۳ / کمک کردن ۵۷

۵۹ کمک کردن به خود

۶۰ ۶ منفعت بخشیدن

۶۷ چرا مردم نمی‌بخشند؟

۶۷ ذهنیت «یا»

۷۰ هرگز بسیار خوب نباشید

۷۲ بخشیدن، فرد بخشنده را به اندازه‌ی گیرنده آن بخشش تغییر می‌دهد

۷۳ بخشیدن برای توالی یافتن

فصل ۴ / تمرکز ۷۵

۸۱ تمرکز کردن روی موضوعات غیر مؤثر:

۸۳ فراموش کردن: کلید تمرکز روی مسائل مؤثر

- سامورایی‌های مهربان، موفقیت‌ها و شکست‌های خود را فراموش می‌کنند..... ۸۶
- تمرکز کنید اما کور نباشید..... ۸۸

فصل ۵ / صداقت..... ۹۱

- می‌توانید حقیقت را بگویید و هنوز، صادق نباشید..... ۹۳
- دروغ مصلحتی یا قابل قبول..... ۹۳
- جنبه‌های بسیار دروغ..... ۹۴
- شفافیت در مقابل صداقت..... ۹۶
- دروغ‌گویی «مشهور» ثروتمند..... ۹۸
- کوچک غیراخلاقی شما چیست؟..... ۱۰۰
- صداقت، یک شمشیر دو لبه..... ۱۰۳
- استفاده از دیالسی..... ۱۰۴

فصل ۱۶ / احترام گذارتن..... ۱۰۹

- با هر کس که او را شامل دردت، احترام بگذارید..... ۱۱۱
- به خودتان احترام بگذارید..... ۱۱۵
- قدرت مربی شما..... ۱۱۷
- احترام نگذاشتن شما را کوچک می‌کند..... ۱۱۸
- اقدامات یک سامورایی مهربان روی همه تاثیر می‌گذارد..... ۱۲۰
- داستان گراد..... ۱۲۲

فصل ۷ / اعتماد..... ۱۲۵

- چرا اعتماد؟..... ۱۲۷
- نسبت ریسک به پاداش..... ۱۳۱
- رفتن در یک لحظه..... ۱۳۴
- انتظارات خود را بررسی کنید..... ۱۳۷
- پرداخت بهای گزاف..... ۱۴۱
- آیا مهارت بر اعتماد مسلط است؟..... ۱۴۶
- جاده برگشت از شکستن اعتماد..... ۱۴۸

فصل ۸ / فراوانی..... ۱۵۱

- برای پرداخت بها، تمایل داشته باشید..... ۱۵۲

فهرست مطالب

۱۵۶	 کمیاب پنداری
۱۶۰	 به‌خاطر هوشیاری
۱۶۲	 پرداخت مالیات ده یک، تمرین فراوانی
۱۶۳	 دریافت کردن، مانع مخفی فراوانی
۱۶۵	 فروتنی و تواضع درک این موضوع است که خدا منبع است نه شما
۱۶۵	 یک سیستم درست را انتخاب کنید
۱۶۶	 راه حل محور باشید
۱۶۹	 لذت ذهن خود را بزرگ و بیشتر فکر کنید
۱۷۰	 افکار تغییر افراد متوسط

فصل ۸ جرات و شجاعت

۱۷۶	 خطر، فرصت شجاعت برای تدارک کردن جرات است
۱۷۷	 جرات و عزت نفس
۱۸۱	 ۲- پاداش‌ها خوب است
۱۸۲	 ۳- از حمایت گروهی استفاده کنید
۱۸۳	 ۴- نقاط قوت خود را تقویت کنید
۱۸۴	 ۵- اگر خدا برای شماست، چه کسی می‌تواند مخالفت و علیه شما باشد؟
۱۸۵	 برای یک سامورایی مهربان، جرات، اختیاری است
۱۸۷	 قبل از رسیدن به بزرگترین پیشرفت غیرمنتظره
۱۸۹	 جنبه‌های بسیار جرات
۱۹۰	 چگونه در بازی زندگی برنده شویم
۱۹۱	 احتیاط و توجه کنید

فصل ۱۰/۱ دانش

۱۹۲	 برای آنچه دارید سازش نکنید
۱۹۶	 راضی شدن بدون سازش
۲۰۰	 ذهن یک مبتدی را داشته باشید
..... فروتن باشید و از افرادی راهنمایی بگیرید که قبلاً نمی‌خواستید از آنها راهنمایی بگیرید	
۲۰۴	 عزت نفسی اندک، دشمن بزرگ کسب دانش است
۲۰۵	 الگوی درست یا غلط
۲۰۶	 مراقب این خطرها باشید

۲۰۷	 دانش تخصصی
۲۱۲	 از منابع اطراف خود استفاده کنید
۲۱۳	 دوراندیشی و درون‌بینی
۲۱۴	 پاروزن و مشاور

فصل ۱۱ / پایان قدرتمندانه

۲۲۱	 قول دادن
۲۲۲	 احساس مسئولیت فردی
۲۲۳	 تم‌بن
۲۲۳	 کمک کردن
۲۲۵	 تمرکز یا کانون
۲۲۷	 صداقت
۲۲۸	 احترام
۲۳۱	 اعتماد
۲۳۳	 فراوانی
۲۳۴	 تمرین
۲۳۴	 بی‌باکی
۲۳۶	 دانش
۲۳۹	 تقدیرها
۲۴۰	 درباره‌ی مؤلف

به واسطه این کتاب قصد دارم تا طنین و پژواکی را درون شما بیدار کنم که همچون یک دستگاه دیپازون، با ارتعاش خود، شما را وادار به انجام کارهای غیر عادی نماید. به طور کلی، افراد در یکی از این دو طبقه بندی جای می گیرند: آنهایی که مهربان و خوش قلب هستند که این دسته، قادر به انجام کاری نیستند؛ و دسته دوم، افراد سنگدل و بی عاطفه‌ای هستند که خود را غمخوار و غمرور بوده و خالی از هر گونه ارزش‌های اخلاقی و اجتماعی. این با افرادی هستند که قادرند کارهای بزرگی را انجام دهند.

دوران بزرگسالی خود را به یاد بیاورید. ممکن است تمایلی به این کار نداشته باشید اما برای یک لحظه آن روزها را به یاد بیاورید. چه کسی با دوست‌های بیش‌تری قرار ملاقات می گذاشت؟ خیلی وقت‌ها، این پسرهای با رفتار بی ادبانه بودند. موفق به انجام این کار می شدند. در مقابل، محترم‌ترین، مهربان‌ترین، و با محظمت‌ترین پسرها، در پیدا کردن دوست، ناموفق هستند. کدام دوستی با خوش بخت‌ترین و خوش تیپ‌ترین پسرها قرار ملاقات می گذارند؟ جواب، اغلب دوستان هستند که از ملاک‌ها و معیارهای پائین تری برخوردار هستند.

نگاهی به روزنامه‌ها بیندازید تا با افراد طماع و بی اخلاقی آشنا شوید که در شرکت‌هایی همچون تایکو اینترنشنال، شرکت حسابداری و مالیاتی آرتور اندرسون، و شرکت انرون که در زمینه‌ی انرژی فعالیت می‌کرد و به مبالغ سرمایه هنگفتی دست یافته‌اند، مشغول به کار هستند. اما در نهایت به کلاهبرداری محکوم شده و راهی زندان شده‌اند. اما متأسفانه هیچ دلسوزی در قبال افرادی که زندگیشان به دست آنها نابود شده‌اند، ندارند. همین طور مدیران ارشد صنعت تنباکو که مشکلات ناشی از استعمال دخانیات را نادیده می‌انگارند. تا به حال چند جوک و کنایه راجع به وکلای مدافعی شنیده‌اید که منافع خود را بر عدالت و اجرای آن ترجیح می‌دهند؟

اغلب عبارت «شاهنامه آخرش خوش است» را می‌شنویم. چنین به نظر می‌رسد که افراد خوش قلب و مهربان با دل‌های بزرگ، هرگز به آنچه که در زندگیشان استحقاق آن را دارند، دست نمی‌یابند، در حالیکه به نظر می‌رسد افراد گستاخ و بی‌ادب، به خواسته‌های خود دست می‌یابند. بخش غم‌انگیز داستان آنجاست که ما این الگو را به‌عنوان الگوی حاکم بر زندگی می‌پذیریم. خواه این موضوع را بپذیریم یا نه، اکثر اوقات تمایل داریم این گونه تصور کنیم که افراد خوش قلب به معنای واقعی هرگز به پول، نفوذ، و شهرت و افتخاری که در زندگی استحقاق آن را دارند، دست نخواهند یافت.

به‌طور ذاتی، ما این تصور را داریم که افراد مهربان، تفاوت‌های ملموس و محسوسی را بوجود نمی‌آورند. این مسئله، یک مسئله‌ی جهانی بوده و تنها مختص ایالات متحده نیست. همین مسئله می‌تواند علت فساد گسترده و لجام گسیخته در کشورهای در حال توسعه را توضیح دهد. به نظر می‌رسد افراد خودخواه، که برای رسیدن به موفقت حتی از آسیب رساندن به دیگران عبائی ندارند، از بهترین و باکیفیت‌ترین سبک زندگی لذت می‌برند. بسیاری از مردم بر این عقیده‌اند که برای دستیابی به بهترین‌ها، یک نگرش و رویکرد غیر انسانی، لازم و ضروری است. من کتاب حاضر را به رشته تحریر در آوردم تا به شما نشان دهم شما می‌توانید، با سببی تجارت و سیاست در نقش یک مهره‌ی پویا و پُر جنب و جوش ظاهر شده و آن را به حرکت وادارید، از بهترین روابط و زیباترین چیزها در زندگیتان لذت ببرید. در عین حال که هنوز شخصی مسئولیت‌پذیر، مراقب، و با احتیاط هستید.

با نگاهی دقیق، نمونه‌های بی‌شماری از این افراد را در طول تاریخ، در تمامی فرهنگ‌ها و در تمام مراحل زندگی خواهیم یافت. ژنرال روبرت ای‌لی، فرماندهی ارتش جنوب در جنگ‌های داخلی آمریکا، صلاح‌الدین ایوبی، مبارز مسلمان در جریان جنگ‌های صلیبی قرن دوازدهم، و نلسون ماندلا،



فعال ضد آپارتاید و رئیس جمهور اسبق آفریقای جنوبی، تنها نمونه هائی از این افراد در طول تاریخ هستند. شما نیز می‌توانید به لقب اشرافی "سامورائی مهربان" نائل شوید.

سامورائی‌ها، اعضای قبایل جنگجوی ژاپنی بودند که در قرن دوازدهم به قدرت رسیده و تا سال ۱۸۶۸ حکمرانی می‌کردند. آنها، هراس‌انگیزترین و قاتل احترام‌ترین جنگجویان زمان خود به حساب آمده و به واسطه‌ی پیروی از مکتب هاقی‌گری و همچنین نترس بودنشان شناخته می‌شدند. این جنگجویان را اساس مجموعه‌ای صریح و محکم از ارزش‌ها - که بعداً بوشیدو نام گرفت - می‌یستند. ارزش هائی که بر شجاعت، شرافتمندی، و وفاداری فردی استوار است.

بوشیدو، به شش تحت‌الف‌لی، به معنای "راه و روش جنگجو" است. مفهوم سامورائی خوش "بوشی" متناهی نظر می‌رسد اما واژه‌ی سامورائی، هنوز معنای "خدمت‌گزاری" را در ذهن تداعی می‌کند. اساساً قلب چنین شخصی، برای کمک به دیگران می‌تپد. از اینرو، این بان با بسط این دیدگاه، اصطلاح سامورائی مهربان را پیشنهاد می‌نمایم. سامورائی مهربان، به معنای شخصی با ارزش‌های قوی است که بی‌شک قادر است هر کاری را به انجام برساند، اما در عین حال هنوز تمام زندگیش بر مبنای خدمت‌گزاری استوار است.

با توجه به این تعادل، اینجانب اعتقاد دارم که شما قادر خواهید بود تا به روابط فوق‌العاده و استثنائی، پیش از شغل خود نائل شوید از رفاه و رونق مالی خود لذت ببرید، و درحالیکه از رضایت درونی خود بهره‌مند می‌شوید، دیگران را نیز به شکل قابل ملاحظه‌ای یاری‌رسانید. تعادل بین مبارز و مهربانی، با تلفیق لذت حاصل از دستیابی به موفقیت بیرونی (در برابر موفقیت درونی) با حس همبستگی و آرامش، شاید کامل‌ترین و بی‌نقص‌ترین همسازی و پیوستگی را به نمایش گذاشته است.

مهم نیست قصد دارید در چه زمینه‌ای به موفقیت دست یابید، اما



به کارگیری این کتاب بعنوان یک راهنما، به شما کمک خواهد کرد تا به این درک برسید که، مفهوم زندگی و رمز پیروزی در آن، در کمک به دیگران نهفته است. چنانچه مدیران اجرایی شرکت‌های وردکام، آرتور اندرسون، و انرون، نسخه مقدماتی کتاب سامورایی مهربان را مطالعه کرده و آن را با فرهنگ سازمانی خود تلفیق می‌نمودند، همچنان شرکت‌های موفق و پر رونقی بودند.

هیچ‌آن ممکن است بتواند نیروی حرکتی را ایجاد نماید، اما شخصیت و نهاد تنها چیزی است که باقی می‌ماند. آیا می‌توانید یک شرکت، کشور، و یا شخصی را بدون شخصیت و نهاد تصور کنید؟ قصد دارم اکنون یک ماهیت فانی و زودگذر را پیش روی شما ترسیم کنم، و این همان چیزی است که امروزه موجب نگرانی در خصوص ایالات متحده شده است. ما امروزه از تحلیل و نابودی شخصیت رنج می‌بریم. چنانچه نسبت به این موضوع موضع محتاطی اتخاذ نمائیم، اثرات این امر، همچون بهمنی از سنگ که گل را نابود می‌کند، گریبان گیر جامعه آمریکا خواهد بود.

موفقیت و نیک بختی عظیمی که بواسطه‌ی نیاکان خود بدست آورده‌ایم، در خطر از بین رفتن قرار دارند. ما نگران این هستیم که درآمدهای مالی را که به منظور تأمین امنیت اجتماعی فرزندانمان در آینده می‌اندیشیم، از بین ببریم. برخی از والدین، ثبت نام کودکان در مدارس خصوصی گران‌قیمت را، راه حل مسئله کیفیت آموزش این روزها می‌دانند، درحالیکه سیستم مدارس دولتی، در حد یک ماشین نگهداری بچه تنزل یافته که دانش آموزان را با عقب‌ماندگی در عرصه‌های بین‌المللی ناتوان ساخته است.

ایالات متحده، با سرعت بیشتری نسبت به هر حکومت استبدادی، به ساخت زندان می‌پردازد، درحالیکه هنوز اقدام به تهیه‌ی برنامه‌های پیش‌گیرانه‌ی بلند مدت ننموده ایم. ما به شرکت‌ها اجازه داده‌ایم تا برای کسب منافع کوتاه مدت خود، در هر جایی به اراضی تعرض نمایند. تمایلات و گرایش‌های ضد آمریکائی که در بسیاری از مناطق جهان بوجود آمده‌اند،



تنها و به سادگی در نتیجه‌ی قرارگیری بایدها در برابر نبایدها بوجود نیامده اند، گرچه این حس حسادت مسلماً وجود دارد. این امر، در نتیجه‌ی مجاورت موفقیت باور نکردنی و بی توجهی بارز و آشکار نسبت به دیگران بوجود آمده است، موفقیتی که ناامیدانه در پی عمل به آن بوده‌اند.

نصورت نکنید که من در حال حمله و تاخت و تاز بر ایالات متحده هستم. من عاشق کشورم هستم اما این مسائل را گوشزد می‌کنم تا به شکوه و عظمت پیشین خود باور داریم و این پیام آشکار را برسانم که آنچه شخصاً برای شما مؤثر واقع می‌شود، می‌تواند در عرصه‌ی ملی و بین‌المللی نیز مؤثر واقع شود. سامورایی مهربان منافق شخصی خود را دنبال نمی‌کند. او به شدت به خدمت گزاری به دیگران اعتقاد دارد. حتی اگر این بدان معنا باشد که جان خویش را در این راه فدا کند. اشتیاق به بخشنیدن، به معنای زندگی در محرومیت نیست.

تقریباً در هر سازمانی، افرادی هستند و نافذی حضور دارند که مسئولیت افراد برعهده آنهاست. متأسفانه این افراد برجسته اغلب جزء منفی‌ترین و خودرأی‌ترین کارمندان مجموعه هستند. من قصد ندارم که آنها را افرادی ضعیف النفس معرفی کنم. هدف من این است که به آنها نشان دهم که آنها مجبور نیستند در نقش رهبران ضعیفی ظاهر گردند. منافع خود را تنها به قیمت عدم موفقیت دیگران دنبال می‌کنند. این افراد برجسته و نافذ می‌توانند با کمک به نفرت دور و بر خود در رسیدن به موفقیت نیز، برنده باشند. با این وجود، ممکن است به نظر برسد که این نگرش سرد و بی روح، برای موفقیت در دنیای تجارت کارساز نمی‌باشد.

از سوی دیگر، افرادی که نسبت به ندای قلب خود بی تفاوت نیستند، اما روحیه و اراده‌ی لازم برای رسیدن به نتیجه را در خود نمی‌بینند نیز افرادی خودخواه و خودپسند به حساب می‌آیند. آنها احساس عدم امنیت خود را به سادگی زیر ردای نجابت و شرافت خود پنهان می‌نمایند. حقیقت این است که آنها، آسایش و رفاه خود را بر رنج دیگران ترجیح می‌دهند. این نگرش،

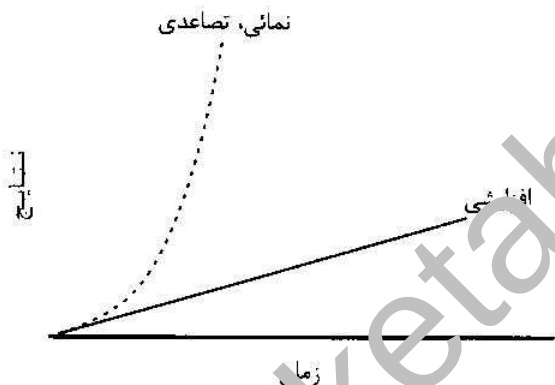
قضاوت راجع به دیگران به دنبال خواهد داشت و نه پاسخگوئی در برابر دیگران. هدف من همچنین کمک به افراد مهربانی است که با تلنگر بر طبیعت مبارزشان، بتوانند در جنگ‌های زندگی پیروز شده و طبیعت ساکن و انفعالی آنها، موجبات محدودیت آنها را فراهم نیاورد.

در کتاب حاضر، ده عرف و مبانی رفتاری را که یک سامورائی مهربان، زندگی خود را بر آن بنا کرده را بر می‌شماریم. این مبانی عبارتند از: تعهد، مسئولیت‌پذیری، همیاری و کمک، تمرکز، صداقت و درستکاری، شهرت و افتخار، اعتماد و اطمینان، فراوانی (ثروت)، بی‌باکی و تهور، و شناخت و آگاهی. این خصلت‌ها شخص را به یک جنگجوی ماهر در میدان جنگ و همچنین یک مبارز و آن‌بند بدل خواهد کرد. هر کدام از این خصلت‌ها، با جزئیات کامل شرح داده شده است، اما اکنون و در اینجا قصد ندارم تا شما را خسته کنم. سپس اینها باید به آن یک رژیم روزانه تمرین شوند تا در نهایت به عادت تبدیل شوند.

در ادامه در خواهید یافت که مبانی رفتاری مذکور، جزء خصلت‌های شخصیتی به حساب می‌آیند. آنچه برای شما هیجان‌انگیز خواهد بود، این است که همانگونه که خصلت‌ها را در زندگی خود با یکدیگر تلفیق می‌نمائید، پتانسیل لازم جهت افزایش سریع رشد را در خود خواهید داشت. برخی کتاب‌ها، اطلاعاتی را در مورد چگونگی انجام کارها ارائه می‌دهند که می‌توانند مفید فایده باشند. اما این مجموعه رهنمودهای گام به گام جهت چگونگی انجام وظایف که در این کتاب‌ها ارائه شدند، تنها یک افزاینده تدریجی را در پی خواهند داشت که البته به نوبه‌ی خود گام‌هائی کوچک به سمت ایجاد تغییر به حساب می‌آیند. مهم‌تر اینکه، تغییر پایدار و بادوام - یا دگرگونی‌های سریع - هنگامی اتفاق می‌افتد که شما حقیقتاً تغییراتی را در شخصیت خود بوجود آورید. بعنوان مثال، در یک مدل تجاری ساده، شما قادر خواهید بود تا با سخت کوشی بیشتر، یک افزایش تدریجی را از امسال تا سال



بعد ایجاد نمائید. با اضافه نمودن این ده ویژگی شخصیتی به زندگی خود، و همچنین استفاده‌ی مؤثر از رهنمودهای گام به گام جهت چگونگی انجام وظایف، شانس ایجاد یک دگرگونی تدریجی و بادوام را خواهید داشت.



بسیاری از مردم بر این عقیده‌اند که باید بین این دو، یک مورد را برگزینند: ثروت خالی از معنویت، یا فقر و ذلت الهی و ملکوتی. شما مجبور به انتخاب یکی از این دو نیستید! شما می‌توانید ثروتمند بوده و در عین حال روحیه روحانی داشته باشید، متمول و متعبد بنده باشید. شما می‌توانید در بازار کار یک مبارز و یک دوست با اراده و مهربان برای بسیاری دیگر، از جمله اعضای خانواده و دیگر عزیزان خود باشید. چنانچه تاکنون با چالشی روبرو بوده‌اید -نبردهای بزرگ در زندگی (و یک مبارز حقیقی در آن)- این کتاب، روشی را پیش روی شما قرار خواهد داد که با تلفیق راهبردی این دو، شما را به فاتحی در این میدان بدل خواهد کرد که همیشه برای شما مقدر شده بود.

یادداشت نویسنده:

در این کتاب، (و بخصوص در فصل ۱۱)، سؤالاتی را مطرح نموده ام تا به آنها پاسخ دهید. لطفاً پاسخ‌های خود را در یک برگه جداگانه یادداشت کنید.

لطفاً به این نکته نیز توجه داشته باشید که یک سامورایی مهربان می‌تواند بحث و یا مذکر باشد؛ با این وجود، به منظور رعایت سادگی ادبی، در این کتاب از ضمائر مذکر استفاده شده است.

سامورایی مهربان همان چیزی که منظورش است را به زبان می‌آورد و دقیقاً همان چیزی را که به زبان آورده است انجام می‌دهد.

آنها وعده‌های جادوگرانه و تهورانه داده و بر سر وعده‌های خود می‌مانند. افراد عادی تا مادامی که آنچه به زبان آورده‌اند عمل می‌کنند که، دردسری برای آنها به همراه نداشته باشد.

www.ketaboo.com