

درآمدهای رویایی بدون سرمایه

۱۰ راه‌سب درآمد بالا بدون سرمایه اولیه

نویسنده: سبن هدایتی فر

انتشارات سپید



انتشارات سپید

سرشناسه

عنوان و نام پدیدآور

مشخصات نشر

مشخصات ظاهری

شابک

وضعیت فهرست نویسی

موضوع

موضوع

رده بندی کنگره

رده بندی دیویی

شماره کتابشناسی ملی

: درآمدهای رویای بدون سرمایه: (۸۰ راه کسب درآمد بالا بدون سرمایه اولیه) / یاسین هدایتی قر

: هدایتی قر، یاسین، ۱۳۶۸.

: تهران: سپید، ۱۳۹۵.

: ۲۲۴ ص، ۵/۱۴ X ۵/۲۱ س.م.

: ۹۷۸-۶۰۰-۵۴۷۹-۳۳-۱

: فیبا

: موفقیت در کسب و کار - ایران

: امور مالی شخصی

: HF۵۳۸۶/۵۴۵۴ ۱۳۹۵

: ۶۵۰/۱۰۹۵۵

: ۴۲۱۰۱۶۶

درآمدهای رویایی بدون سرمایه

۰۰ راه کسب درآمد بالا بدون سرمایه اولیه

نشریات سپید

نویسنده: یاسین هدایتی قر

صفحه آرایی و صراح: جان رضا فتاح

برنامه ریزی و اجرا: لاله انکساری

نوبت چاپ: اول ۱۳۹۵

شمارگان: ۱۰۰۰ نسخه

قیمت: ۱۷۹۰۰ تومان

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۵۴۷۹-۳۳-۱

نشانی: تهران، خیابان شریعتی، روبروی مترو شریعتی،

برج مینا، طبقه ۳، واحد ۲

شماره تماس: ۲۲۸۹۴۵۲۸ - ۲۲۸۹۴۴۷۳ - ۲۲۸۹۴۹۸۴ - ۲۲۸۹۴۷۶۹

پایگاه اینترنتی: www.sepidpub.com - www.sepidpub.ir

نشانی ایمیل: info@sepidpub.com - sepidpub@yahoo.com

فهرست مطالب

فصل اول: کسب درآمد از صنعت تبلیغات	۱۵
فصل دوم: کسب درآمد از بورس	۴۳
فصل سوم: کسب درآمد از طریق اینترنت	۵۹
فصل چهارم: سایت های کسب درآمد	۸۵
فصل پنجم: کسب درآمد های وابسته به اینترنت	۱۰۳
فصل ششم: کسب درآمد از شبکه های اجتماعی	۱۲۷
فصل هفتم: کسب درآمدهای مربی	۱۴۵
فصل هشتم: متمم کسب درآمدها	۱۹۷

مقدمه ناشر



در بیای، رقابتی امروز و با توجه به شرایط حاکم بر کشورمان، راهاندازی کسب و کار در مسند یک کارآفرین نیازهایی دارد که در اولویت آنها سرمایه نیست؛ بلکه آموختن به عنوان یک ستون محکم برای سرمایه‌گذاری و آغاز کسب و کار حرف اول را می‌زند. در طول زندگی شغلی‌ام، افراد زیادی را دیده‌ام که آرزوها و ایده‌های بزرگی داشته‌اند ولی تمام دغدغه آنها نداشتن سرمایه بود.

به خاطر تحریم‌های ظالمانه ایران که بر بدنه اقتصادی کشور لرزه انداخته است، بسیاری از افراد که به پس‌انداز خود دل بسته بودند تا بتوانند آن را پشتوانه مسیر کسب و کار خود قرار دهند، امید شده‌اند. بنده می‌خواهم در شرایط بحرانی کنونی به دوستانم نوید دهم که نه تنها با سرمایه اولیه اندک بلکه حتی بدون سرمایه اولیه، می‌توان کسب و کاری مستحکم ایجاد کرد. افراد زیادی در دنیا بوده و هستند که بدون هیچ سرمایه‌ای فقط با کمی پشتکار، خلاقیت و باور قلبی به کارشان ثروتمند شده‌اند.

کتاب حاضر صدایی است که از درون یک تجربه بزرگ برآمده تا برای دوستداران کارآفرینی و کسب و کار راهگشا باشد؛ چرا که با الگو قرار دادن این کتاب، مسیری که نویسند طی کرده است را خواهید پیمود و تجاربی به تجربه‌های‌تان خواهید افزود. بنابراین، اگر ایده کسب و کار خوبی در سر دارید یا فرصت خوبی برای راه‌اندازی کسب و کار می‌شناسید و تنها به دلیل نداشتن سرمایه اولیه از کار بازمانده‌اید، این کتاب را به خوبی مطالعه و به تمرین‌های آن عمل کنید. امیدوارم فردای ایران را کارآفرینانی بسازند که مسیرشان با تلاش و مهر و ایمان هموار شده است. به امید آن روز...

هر وقت شخصی به سراغم می‌آید و پیشنهاد سرمایه‌گذاری و یا شراکت را می‌دهد، به کارهای گذشته او نگاه می‌کنم و اگر دیدم که وی بدون سرمایه اولیه توانسته درآمد خوبی کسب کند، او را شایسته همکاری و سرمایه‌گذاری می‌دانم. در طول سال‌ها فعالیت تجاری و اقتصادی به شکل‌های مختلف تجربه کرده‌ام، به درستی به این نتیجه رسیدم که داشتن درآمد بالا ارتباط مستقیمی با میزان سرمایه اولیه ندارد و همیشه، در هر دوره‌ای کارهای بسیار زیادی وجود دارند که با کمی هوش و درایت و بدون سرمایه اولیه می‌توان انجام آنها درآمد بالایی داشت.

متأسفانه رکود فراگیر اقتصاد ایران در سال‌های اخیر از یک سو و از دیگر سو تورم و ورود فرهنگ‌های جدید کسب ثروت، جامعه این کشور را دچار سردرگمی کاری بسیار زیادی کرده است. افراد زیادی هستند که در عین علاقه‌مندی و یا نیاز به درآمد بالا، هیچ حرفه و یا راهی جهت رسیدن به درآمد مورد نظر خود نمی‌دانند. از دیگر سو تورم سال‌های اخیر اقتصاد ایران، نه تنها ریسک موفق شدن کسب‌وکارهای جدید را کاهش داده که کسب‌وکارهای گذشته را نیز با خطر شکست و ورطه کرده است. در چنین شرایطی چگونه می‌توان در عین داشتن درآمد بالا، تحمل ریسک کمی هم شد. بدون شک کتاب «درآمدهای رویایی بدون سرمایه» پاسخی درخشان به این سوال مشکل است.

این کتاب که حاصل ۱۰ سال تجربه، عرق ریختن، شراکت و تحقیق است، بیش از آنکه تنها کتابی همانند بسیاری از کتاب‌های کسب‌وکار (که گاه تنها جنبه معرفی نامه برای مؤلف آن دارد) باشد، تلاشی کارا برای انتقال اطلاعاتی با ارزش و جامع جهت حل یکی از بزرگترین مشکلات فعلی جامعه ایران، یعنی بیکاری است. از این رو تلاش بسیاری شده است تا از هر گونه زیاده‌گویی در متن کتاب جلوگیری شود و بند بند کتاب در راستای هدفی مشخص به نگارش درآید. لازم به ذکر است مطالب کتاب حاضر تنها مختص افرادی که سرمایه اولیه کمی دارند، نیست و جامعیت، اطلاعات و ایده‌های

بسیار زیاد موجود در آن، میتواند کمک بسیار زیادی به افراد دارای شغل آزاد و کسانی که می‌خواهند شغل دوم داشته باشند، کند.

این کتاب در ۸ فصل مختلف تنظیم شده که عبارتند از:

فصل اول، روش‌هایی از کسب درآمد معرفی شده که در حوزه تبلیغات آفلاین تقسیم‌بندی می‌شوند. از روش‌های کسب درآمدی بیان شده در این فصل می‌توان به کسب درآمد از سفارش کارت ویزیت، سامانه‌های ارسال پیامک، دفترچه‌های تخفیف و ... اشاره کرد. این فصل بسیار مناسب افرادی است که می‌خواهند در حوزه تبلیغات و رزاریابی فعالیت و در عین حال درآمد بسیار بالایی داشته باشند.

فصل دوم، به کسب درآمد از بازار بورس اوراق بهادار پرداخته که خود شامل دو قسمت بورس سهام و بورس ایدیه است. مطالب بیان شده در این فصل بیشتر مورد استفاده افراد تحصیل کرده، احبایان ایدیه و مخترعان است.

فصل سوم، به روش‌های قلاب و مطمئن کسب درآمد از اینترنت پرداخته که هر شخص با داشتن یک کامپیوتر، اطلاعات این فصل و کمی تلاش میتواند درآمد بالایی در مدت زمانی کم بدست آورد. مقدار کمی از اطلاعات بیان شده در این فصل همان اطلاعاتی هستند که به صورت بسیار ناقصتر با قیمت‌های بسیار بالا در فضای وب تحت عنوان «راه‌های کسب درآمد از اینترنت» به فروش می‌رسد.

فصل چهارم، معرفی مجموعه‌ای از سایت‌های کسب درآمد ایرانی است که بسیار مناسب کسب درآمد دانش‌آموزان، دانشجویان و افرادی که به سمت‌های زیادی را در وسایل نقلیه عمومی و ... می‌گذرانند، است. بدون شک تعداد زیاد شرکت‌های نوپا و سایت‌های کسب درآمد ایرانی که در سال‌های اخیر بوجود آمده‌اند، هم از مزایای معرفی هستند و هم ظرفیت خوبی برای درآمدزایی دارند.

در فصل پنجم، شیوه‌هایی از کسب درآمد معرفی می‌شود که اگر چه به شکل مستقیم اینترنتی نیستند اما به فعلیت رسیدن و رشد آنها وابسته به فضای وب است. به عنوان مثال فردی را تصور کنید که از طریق اینترنت، محصول تولیدی خود را بازاریابی و سپس به فروش می‌رساند. این فرد اگرچه از اینترنت به صورت مستقیم کسب درآمد

نکرده اما درآمد او تا حد بسیار زیادی وابسته به اینترنت است. مباحث مطرح شده در این فصل موضوعاتی نظیر شیوه‌های ساخت اپلیکیشن، تولید و فروش کتاب صوتی، راه‌اندازی کارخانه تولید اطلاعات و ... را شامل می‌شود.

در فصل ششم با توجه به اهمیت شبکه‌های اجتماعی در ارتباطات عصر حاضر و ظرفیت‌های بسیار زیاد آن، ابتدا به معرفی ۱۰ شبکه اجتماعی مهم حال حاضر پرداخته و سپس، نکردنی‌های مختلفی که می‌توان با فعالیت در این شبکه‌ها به درآمد رسید، کاملاً معرفی شده است.

در فصل هفتم، روش‌های مختلفی از کسب درآمد بالا که سرمایه اولیه بسیار کمی نیاز دارد، معرفی می‌شود. مهم‌ترین کارهای معرفی شده در حوزه‌های مدیریتی، پرورشی، خلاقانه و ... است. این افراد را می‌توان مرجع مناسبی برای اشخاصی دانست که می‌خواهند کاری دائمی با درآمد بالا، سرمایه اولیه کم پی‌ریزی کنند.

فصل هشتم مکمل تمام کارهای معرفی شده این کتاب است و در آن شرکت‌های واسطه پستی، دفتر کار مجازی، انواع روش‌های تبلیغات اینترنتی و روش‌های مختلف طراحی سایت بدون داشتن هیچ‌گونه دانش برنامه‌نویسی توضیح داده شده است. اگر چه موارد بیان‌شده در این فصل به صورت مستقیم، هیچ روش کسب درآمدی را پیشنهاد نمی‌دهد، اما دانستن و داشتن شناخت نسبت به آنها می‌تواند کمک زیادی به پیشرفت اکثر کسب‌وکارهای معرفی شده کند.

یکی از بزرگترین ویژگی‌های کتاب حاضر، پشتیبانی و تعهد کامل نسبت به انتقال تمام اطلاعات ضروری است که برای کسب درآمد از موارد ذکر شده، مورد نیاز است. به همین منظور می‌توانید به سایت "www.meydaneazadi.com" مراجعه کرده و در آن آموزش‌های تکمیلی را که در این کتاب امکان بیان آنها نبوده، دریافت کنید. همچنین در این سایت می‌توانید مشکلات و نظرات خود را در رابطه با موارد گفته شده کتاب حاضر بیان کرده و با نویسنده در ارتباط باشید.

هر چند در تألیف این مجموعه، تلاش زیادی برای ساده‌نگاری و ارائه مناسب مطالب صورت گرفته است، بدون شک خالی از اشکال نیست، از این رو ضمن پوزش از صاحب‌نظران، پژوهشگران و خوانندگان ارجمند، تقاضا می‌شود با ارائه نظرات ارزشمند

خویش، ما را در اصلاح و بازنگری اثر حاضر یاری کنید.

در پایان می‌خواهم تشکری ویژه از دوست عزیزم جناب آقای مهندس مجید هدایتی‌فر که کمک زیادی در بالندگی این اثر کردند و همچنین آقای دکتر ابوالفضل هدایتی‌فر که تلاش زیادی برای نشر تفکر درآمدزایی در مناطق محروم دارند، کنم. همچنین از سرکار خانم بندرومی، مدیر توانمند انتشارات سپید که حمایتی درخور از این اثر کردند، تشکر می‌کنم.

یاسین هدایتی‌فر

y.hedayatifar@gmail.com

admin@meydaneazadi.com