

چتر بیمه تقدیم می کند

۴۰۰ سؤال و جواب بیمه ی عمر

صادق عبادی

www.ketab.ir

سرشناسه : عبادی، صادق؛ ۱۳۶۳-

عنوان و نام پدید آور: ۴۰۰ سؤال و جواب بیمه ی عمر / صادق عبادی.

مشخصات نشر : تهران: صادق عبادی، ۱۳۹۴.

مشخصات ظاهری : ۱۸۰ ص؛ ۱۴/۵ × ۲۱/۵ س م.

شابک : ۱۹۰۰۰۰ ریال: 978-600-04-4437-2

وضعیت فهرست نویسی: فیا

یادداشت : کتابنامه.

عنوان گسترده : چهارصد سؤال و جواب بیمه ی عمر.

موضوع : بیمه : مر - - ایران - - پرسش ها و پاسخ ها.

رده بندی کنگره : HG ۷۱ / ۲۰ / ۹ چ ۱۳۹۴

رده بندی دیویی : ۶۸ / ۳۲

شماره کتابشناسی ملی: ۱۱۵۰۳۵۱

۴۰۰ سؤال و جواب بیمه ی عمر

عنوان کتاب:

گروه چتر بیمه

برنامه ریزی و اجرا:

صادق عبادی

نویسنده:

محسن هلیلی

ویراستار:

مسلم عساکره

طراحی جلد:

خلیل غیشاوی

صفحه ای:

۱۳۹۴ اول

نوبت چاپ:

مؤلف

ناشر:

۱۰۰۰ عدد

شمارگان:

ISBN:978-600-4437-2

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۴۴۳۷-۲

۱۹ هزار تومان

قیمت:

برای خرید این کتاب می توانید سفارش خود را از طریق شماره پتل

۱۰۰۰۰۰۰۶۲۵۲۷۸۷ پیامک کنید؛ همچنین می توانید از روش های زیر

دستور سفارش فرمائید:

۰۹۱۹ - ۹۷۷۴۶۹۳

موبایل:

www.chatrebimeh.ir

پایگاه اینترنتی / ایمیل:

info@chatrebimeh.ir



چتر بیمه
روانشناسی فروش بیمه

تمامی حقوق محفوظ و متعلق به نویسنده است.

فهرست مطالب

مقدمه	۶
۱. تعاریف و اصطلاحات بیمه ی عمر	۹
۲. اساس قرارداد و شرایط عمومی بیمه ی عمر	۳۳
۳. مزایای بیمه ی عمر و سرمایه گذاری	۷۹
۴. روش های بیمه ی عمر و سرمایه گذاری	۹۷
۵. سئوالات تداول دیگر	۱۲۳
منابع	۱۴۴
پیوست و جت بیمه	۱۴۷

بنا بر گزارشات رسمی بیمه مرکزی، در کشورمان کمتر از ۱۰٪ کل سبد بیمه ای کشور را بیمه های زندگی تشکیل می دهند. در صورتی که این بیمه، یکی از مهم ترین و ضروری ترین بیمه ها لحاظ بیمه گذاران و یکی از پرسودترین بیمه از لحاظ بیمه گران می باشد. اما این که چه دلایلی سبب پائین بودن فروش بیمه های زندگی می شود کارشناسان در این متفاوتی را عنوان می کنند؛ ولی یکی از مهم ترین دلایل آن را عدم جواب های منطقی و مناسب در برابر سئوالات مشتریان می دانند.

بنابراین ما سعی کرده ایم در این محصول، مجموع سئوالات متداولی که ممکن است در جلسه بازاریابی و یا جلسه مشاوره به ذهن مشتری خطور کند، تهیه و تنظیم کردیم. البته بعد از تهیه ی این سؤال و جواب های دقیق و مناسب، آن ها را مطابق با قوانین بیمه ی مرکزی کرده و برای شما ارائه داده ایم.

ما تمام تلاش خود را کرده ایم این کتاب، به سادگی و روانی در دسترس شما باشد، به درستی شما می دانید بیان مفاهیم قوانین بیمه بسیار سخت و مشکل است و شما باید حداقل ۲ الی ۳ بار این کتاب را بخوانید تا به راحتی به سؤالات و جواب های آن مسلط شوید.

به شما تعهد می شوم، با دانستن این مجموعه سؤالات، با اعتماد به نفس مضاعفی که پیدا می کنید، می توانید بیمه های عمر بیشتری را در سبد فروش داشته باشید و با خیالاً سؤالاتی در ذهن شما و ذهن مشتری خطور کرد ولی در این مسیر می توانید به وب سایت ما مراجعه کنید و سؤالات خود را مطرح کنید و مطمئن باشید در کم ترین فرصت ممکن به سؤالات شما پاسخ خواهیم داد.

www.chatrebime.ir

info@chatrebime.ir

۱۰۰۰۰۰۰۶۲۵۲۷۸۷

صادق عبادی

مشاور فروش بیمه