

تجارت قرن بیست و یکم

نوشته‌ی
رابرت کیوساکی
به همراه
جان فلمینگ

ترجمه‌ی
بردیا شامزادی

ویراستار
فرشید قهرمانی

سرشناسه : کیوساکی، رابرت تی. ۱۹۴۷ م. Kiyosaki, Robert T.

عنوان و نام پدیدآور : تجارت قرن بیست و یکم / نوشته‌ی رابرت کیوساکی، جان فلمینگ، [کیم کیوساکی]؛ ترجمه‌ی بردیا شامرادی؛ ویراستار فرشید قهرمانی.

مشخصات نشر : تهران: زمینه، ۱۳۹۴.

مشخصات ظاهری : ۱۶۸ ص: ۵/۲۱×۵/۱۴؛ س.م.

شابک : ۸۵۰۰۰ ریال ۹۷۸-۶۰۰-۹۵۵۶۹-۷-۷

وضعیت فهرست نویسی : فیبا

یادداشت : عنوان اصلی: The business of the 21st century.

یادداشت : کتاب حاضر در سالهای مختلف با عناوین متفاوت توسط مترجمان و ناشران مختلف ترجمه و منتشر شده است.

موضوع : موفقیت در کسب و کار

موضوع : بازرگانی الکترونیکی

شناسه افزوده : فلمینگ، جان، ۱۹۱۹ م - Fleming, John

شناسه افزوده : کیوساکی، کیم Kiyosaki, Kim

شناسه افزوده : شامرادی، بردیا، ۱۳۵۷ - مترجم

شناسه افزوده : قهرمانی، فرشید، ۱۳۵۰ - ویراستار

رده بندی کنگره : ۱۳۹۴۵۳۸۶HF / ۵۹۲۵۳۲

رده بندی دیویی : ۱/۴۵۰

شماره کتابشناسی ملی : ۲۸۸۲۲۹۷

✱ تجارت قرن بیست و یکم

ناشر: زمینه

نویسنده: رابرت کیوساکی

مترجم: بردیا شامرادی

ویراستار: فرشید قهرمانی

حروفچین و صفحه‌آرا: روشنگ فتح‌الله‌زاده

ناظر چاپ: فهیمه امامی

توبت چاپ: اول - ۱۳۹۴

تهراژ: ۱۰۰۰ نسخه

قیمت: ۸۵۰۰ تومان

کلیه‌ی حقوق این کتاب نزد ناشر محفوظ است.

شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۹۵۵۶۹-۷-۷

فهرست

۹.....	مقدمه
۱۳.....	بخش اول: کنترل آینده‌تان را به دست بگیرید
۱۵.....	فصل اول: قانون‌ها تغییر کرده‌اند
۲۳.....	فصل دوم: لایه‌ی نقره‌ای
۳۱.....	فصل سوم: کجا زندگی می‌کنید؟
۳۷.....	فصل چهارم: ارزش‌های اصلی مالی‌تان
۴۵.....	فصل پنجم: ذهنیت یک کارآفرین
۵۳.....	فصل ششم: وقت آن رسیده که کنترل را به دست بگیرید!
۵۹.....	بخش دوم: یک کسب‌وکار - هشت ویژگی خلق ثروت
۶۱.....	فصل هفتم: سال‌های سال کار
	فصل هشتم: مسئله درآمد نیست؛ مسئله ویژگی‌های مثبتی است که ایجاد درآمد می‌کند
۷۱.....	فصل نهم: دارایی اول: آموزش تجارت در دنیای واقعی
۷۷.....	فصل دهم: دارایی دوم: راهی برای رشد شخصی
۸۳.....	فصل یازدهم: دارایی سوم: حلقه‌ی دوستانی که هدف‌ها و ارزش‌هایی مثل شما دارند
۹۳.....	فصل دوازدهم: دارایی چهارم: قدرت اثرگذاری شبکه‌تان
۹۷.....	فصل سیزدهم: دارایی پنجم: کسب‌وکاری تکثیرپذیر و قابل اندازه‌گیری
۱۰۵.....	فصل چهاردهم: دارایی ششم: مهارت‌های بی‌مانند رهبری
۱۱۳.....	فصل پانزدهم: دارایی هفتم: سازوکاری برای خلق واقعی ثروت
۱۲۱.....	فصل شانزدهم: دارایی هشتم: آرزوهای بزرگ و ظرفیت رسیدن به آن‌ها
۱۲۹.....	بخش سوم: آینده‌ی شما از همین حالا شروع می‌شود
۱۳۷.....	فصل هفدهم: درست انتخاب کنید
۱۳۹.....	

۱۴۷		فصل هجدهم: چگونه
۱۵۷		فصل نوزدهم: زندگی
۱۶۵		فصل بیستم: کسب و کار قرن بیست و یکم

www.ketab.ir

مقدمه

با رکود اقتصادی مواجه هستیم. شغل شما در خطر است؛ البته اگر هنوز شغلی داشته باشید! می‌دانید که سال‌هاست این جمله‌ها را گفته‌ام. افراد زیادی به خاطر نشنیدن همین جملات ضرر کرده‌اند. این کتاب درباره‌ی این نیست که دلایل این رکود اقتصادی چه هستند. این کتاب درباره‌ی این است که چگونه می‌توان این خبر ناگوار را به خبری خوب تبدیل کرد. اگر بدانید چه باید بکنید، این خبری است خوشایند! دو نفر در زندگی‌ام درس‌های زیادی درباره‌ی کسب‌وکار به من دادند. یکی از آن‌ها پدرم بود؛ او فردی تحصیل‌کرده و کارمند دولت بود. نفر بعدی یکی از دوستان پدرم بود که از دبیرستان اخراج شده بود، اما یک میلیونر بود. پدرم در تمام طول زندگی‌اش از مشکلات مالی رنج می‌برد؛ در حالی که دوستش یکی از ثروتمندان مشهور هاوایی بود. این دو نفر را به نام‌های «پدر بی پول» و «پدر پولدار» نام‌گذاری کرده‌ام. پدر واقعی‌ام را دوست داشتم، واقعاً به او احترام می‌گذاشتم و با خودم عهد کرده بودم که تا بتوانم به افرادی که در زندگی‌ام هستند کمک کنم تا مثل پدرم دچار مشکلات مالی نشوند.

پس از این‌که خانه را ترک کردم، تجربیات مختلفی داشتم. در نیروی دریایی به عنوان خلبان هلی‌کوپتر کار می‌کردم. سپس استخدام شرکت زیراکس شدم. به شکل یک فروشنده‌ی ساده کار در این شرکت را شروع کردم و چهار سال بعد بهترین فروشنده‌ی این شرکت شدم. پس از بیرون آمدن از این شرکت خودم تجارت‌هایی میلیونی را شروع

کردم و در نهایت در سن ۴۷ سالگی بازنشسته شدم. حالا مشغول آموزش دادن به کسانی هستم که می‌خواهند ثروتمند باشند و آرزوی زندگی‌ای رویایی دارند.

سال ۱۹۷۷ کتاب کوچکی درباره‌ی تجربیاتم نوشتم. این کتاب پس از مدت کوتاهی به فهرست پر فروش‌های مجله‌ی نیویورک تایمز راه یافت و برای مدت چهار سال در این فهرست بود. منتقدان این کتاب را «پرفروش‌ترین کتاب درباره‌ی کسب‌وکار» لقب داده‌اند. نام این کتاب *پدر پولدار، پدر بی‌پول* است.

از آن زمان به بعد کتاب‌های دیگری را در زمینه‌ی کسب‌وکار نوشتم و آن‌ها را مجموعه‌ی «پدر پولدار، پدر بی‌پول» نام‌گذاری کردم. اگر چه هر یک از این کتاب‌ها درباره‌ی موضوعی متفاوت است، اما همگی درباره‌ی پیامی سخن می‌گویند که در کتاب اولم آمده است. این پیام، پیامی است که در قلب همین کتاب (که اکنون در دست دارید) هم به چشم می‌خورد.

مسئولیت امور مالی زندگی‌تان را به عهده بگیرید یا

این‌که برای بقیه‌ی مدت زندگی‌تان دستورات

دیگران را اطاعت کنید. شما یا ارباب

امور مالی‌تان هستید یا برده‌ی آن

انتخاب با خودتان است.

خوش‌شانس بودم که در زندگی‌ام مربی‌هایی داشتم که به من نشان دادند چگونه ثروتی واقعی خلق کنم. به همین دلیل توانستم در مدتی کوتاه بازنشسته شوم. تا قبل از بازنشستگی برای ثروتمند شدن خودم و خانواده‌ام زحمت می‌کشیدم، پس از آن برای ثروتمند شدن شما تلاش می‌کنم! برای ده سال گذشته زندگی‌ام را وقف یافتن راه‌هایی اثرگذار برای کمک به دیگران کرده‌ام تا بتوانند در دنیای قرن بیست و یکم به

ثروت واقعی دست پیدا کنند. در مجموعه‌ی «پدر پولدار، پدر بی‌پول» درباره‌ی انواع مختلف سرمایه‌گذاری و تجارت‌های کارآمد مطالب زیادی نوشته‌ام، اما در طول تمامی سال‌های پژوهش و تحقیق به مدلی از تجارت برخورده‌ام که می‌تواند بیشترین تعداد افراد را به ثروت و استقلال کامل مالی برساند.

نکته‌ی دیگر این است که وقتی درباره‌ی ثروت واقعی حرف می‌زنم منظورم فقط پول نیست. البته پول بخشی از ثروت واقعی است، ساختن ثروت واقعی بیشتر به سازنده‌ی آن مربوط می‌شود، نه به آنچه ساخته می‌شود!

در این کتاب به شما می‌گویم که چرا باید کسب‌وکار خودتان را داشته باشید و این که این کسب‌وکار باید دقیقاً چه ویژگی‌هایی داشته باشد. البته این فقط به معنای تغییر دادن شغل‌تان نیست. این یعنی تغییر دادن خودتان! به شما می‌گویم برای رسیدن به کسب‌وکاری بی‌نقص به چه چیزهایی نیاز دارید. برای این که کسب‌وکارتان رشد کند، باید خودتان رشد کنید!