

کارخانه

پول سازی

علی مویید



گام هایی عملی برای راه اندازی سیستم پول سازی در ۳۰ روز

انتشارات رامان سخن

کارخانه پول سازی

علی جاوید

چاپ اول ۱۳۹۳ / ۱۰۰۰ نسخه

قیمت ۱۱۰۰۰ تومان

چاپ و صفحه‌آرایی شرکت چاپ بصیرت

آدرس ناشر: تهران خیابان آقا باقر، خیابان حبیب مجاز، خیابان

خرم شهر جنوبی، کوچه وزیری

کلیه حقوق محفوظ و متعلق به مولف می باشد

تماس مستقیم با مولف: ۰۹۱۰۲۳۰۴۰۸۰

www.modir1.ir

تلفن تماس ناشر: ۰۹۱۴۹۸۱۳۹۲۷

Ketab-89.blogfa.com

فهرست مطالب

فصل اول: پول سازی ----- ۱۵

- چرا پول سازی؟
- بزرگ‌ترین ممنوعیت
- اشتباهات ما در خصوص پول
- داستان شاه قورباغه
- پول خوب و بد
- ثروت چیست؟
- شما کی ورشکارت می‌شوید؟
- رهایی از مشکلات اقتصادی
- بدهی خوب و بدهی بد
- سیر نزولی به سوی فقر
- انواع ثروت
- تسلط بر پول
- نوشتن، آغاز تحول
- پذیرش واقعیت
- تمرین رهاسازی گذشته
- تجربه‌ی آینده

- کاهش هزینه‌ها و پرداخت بدهی‌ها
- ایجاد سود و سرمایه

فصل دوم: ایجاد سیستم پول ساز ----- ۳۶

- تغییر جهت سیستم انرژی
- ایجاد سیستم پول ساز
- پیش درآمد
- طراحی سیستم جریان پول
- توضیح مختصر در خصوص سیستم
- سیستم است
- انواع وام‌ها یا اقسام
- پس یک تصمیم فاصله بگیرد و تغییر را شروع کنید.
- راز اصلی پول سازی
- اصول پس انداز

فصل سوم: افکار ثروتمندانه ----- ۴۱

- میلیاردرها چگونه اند؟
- داستان کوتاه مرد عرب
- استخراج نیروهای درونی

- همیشه برنده باشید
- برای دیگران سودآور باشید.
- ایجاد فعالانه‌ی ثروت
- سرمایه‌گذاری هوشمندانه
- ثروت از فکر نشأت می‌گیرد
- جایی که ریسک نباشد سودی هم نیست.
- بین هدف
- حقیقت سکوت
- آینده را دست‌نگیرید
- قاطعانه عملی نم‌ن

فصل چهارم: زندگی رؤیایی ----- ۷۵

- ساختن زندگی افسانه‌ای
- ثروتمند شده از درون اتفاق می‌افتد
- کل ثروت به وسیله‌ی ذهن انسان خلق می‌شود.
- عملکرد ذهن
- ذهن ناخودآگاه

- شانس و ثروت
- رابطه با پول
- تعدادی از باورها و افکار نادرست در مورد پول
- راه تغییر باورها
- روش جایگزینی
- پیش تمرکز
- رنج از منطقه امنیت (امن)
- چند سؤال کلیدی درجه حرارت مالی
- تمرین تصور کردن یک نام محدود
- قانون جذب

فصل پنجم: رژیم پولی ۹۵

- غلبه بر هزینه کردن هیجانی
- برنامه‌ریزی برای خرج کردن
- تجدیدنظر در اولویت‌ها
- رژیم پولی بگیریید
- خلق یک پیش ثروتمند

- یک سؤال مهم

- روش خلق بینش

فصل ششم: پول سازی کنید ----- ۱۱۰

- پول سازی

سه عامل ضروری مؤثر بر پول سازی به وسیلهی افزودن ارزش

سازمان ثروت آفرین

- از هر کس پول سازی کنید

- ثروت و ارزش در ذهن شما نهفته است.

- مبادلهی ارزش

- قیمت گذاری بر اساس ارزش

- راز نهایی پول

- یک تمرین ساده برای تقویت مهارت پول سازی

- کار تیمی، راز متفکران ثروتمند

- مدل سازی ثروت

- کار آفرین باشید

- شش گام برای ثروت سازی

- سه عامل کلیدی در مسیر پول سازی

- تمرین انتخاب روش
- نوشتن برنامه کسب و کار یا بیزنس پلان
- طرح کسب و کار
- فرم یک برنامه‌ی کسب و کار در عمل
- مهارت‌های پول‌سازی
- پنج مرحله‌ی فرآیند فروش

فصل هفتم: اسرار ثروتمندان ----- ۱۴۹

- اسرار زندگی ثروتمندان
- فرآیند خلق ثروت
- اصل پارتو یا قانون ۲۰-۸۰
- لذت زندگی
- انگیزه‌های پول‌ساز
- پیش‌نیازهای کسب ثروت
- داستان کوتاه حکیم و شاگرد
- تخیل و تصورات
- صبر و استقامت در مسیر کسب موفقیت
- انتقادپذیر باشید
- اعتقادات و باورها و ایمان فعال
- یافتن دلایل پولدار شدن
- هدف

- یک داستان کوتاه در خصوص هدف
- اکنون اهداف مالی‌تان را برای ۵ سال آینده بنویسید.
- کارتان را شروع کنید

فصل هشتم: توصیه‌های پول‌ساز-----۱۶۷

- کدام کار؟
- توصیه‌هایی پول‌ساز به خانم‌ها
- نکته مهم در راه‌اندازی کسب‌وکار
- چگونه موفق شوید
- توصیه‌های پول‌ساز به مادرها
- همیشه خوب باشید
- از حد متوسط خارج نشوید
- کسب‌وکارهای بی‌دولت
- محل کسب‌وکار
- علت بسیاری از شکست‌ها
- خصوصیات یک رهبر
- اصول اساسی بازاریابی
- توصیه‌های کاربردی در کسب‌وکار

پیش گفتار

می‌گویند "در هر چهار دقیقه یک نفر می‌میرد" شما برای زندگیتان چکار کرده‌اید؟

قیناً شما به دنبال موفقیت واقعی هستید چون این کتاب را تهیه کرده‌اید. در هر کسب‌وکار و به‌طور کلی در زندگی تنها ده درصد افراد هستند که به دنبال یادگیری هستند. بقیه این افراد به نتایجی دست پیدا می‌کنند که از چشم دیگران شبیه می‌شود.

در عصر کنونی در برای تغییرات فراوان تنها کسی که می‌تواند زندگی شما را نجات دهد فقط شما هستید. بسیاری از افراد تمام طول زندگی خود را به گله و شکایت از زمین و زمان می‌کنند. بسیاری اینکه قدمی برای تغییر و بهبود زندگی خود بردارند فقط با افکار بهبود زندگی خود را تمام می‌کنند.

بسیاری از کسب‌وکارها در حال تعطیل شدن یا ورشکستگی هستند و اقدامی در جهت بهبود خود انجام نمی‌دهند. مطمئناً این قدم در راه تغییر زندگی و بهبود و توسعه‌ی کسب‌وکار تغییر نگرش است و قدم به اقدام عملی و قاطعانه در راستای اهداف است.

مطالب این کتاب حاصل چندین سال تحقیق و مطالعه و سایر حوزه‌های راهکارهای موفقیت و بهبود شخصی و همچنین توسعه کسب‌وکارها است. بسیاری مطالب به نظراتان آشنا باشد، درواقع در نگارش این کتاب تلاشی شده است که مطالب و تجارب مهم و کاربردی سایر مؤلفان و کارآفرینان به‌گونه‌ای کاربردی و قابل اجرا گردآوری شود و تفاوت این کتاب با سایر کتاب‌ها در همین نکته اساسی نهفته است.

شما در این کتاب تمرین و توصیه‌هایی را خواهید یافت که با اندکی اراده می‌توانید در زندگی شخصی و کسب و کارتان بکار بگیرید. اکثر مثال‌های کتاب بر مبنای واقعیت بوده و سعی شده است از فضای تئوری و آرمانی فاصله داشته باشد. برای ثروتمند شدن و افزایش درآمد ذره‌ای همت لازم است و پس از آن اقدام و اقدام و اقدام.

امیدوارم خرید این کتاب آغاز رابطه‌ای درازمدت باشد. مسماً هیچ تلاشی بی‌نقص نخواهد بود بنابراین از شما همراهان و خوانندگان گرامی تقاضا دارم نظرات، پیشنهادها و انتقادات و ایده‌های خود را با ما در میان بگذارید تا بتوانیم این ایده‌ها را در کنار دیگران قرار دهیم و بتوانیم از تجربه‌های همدیگر استفاده کنیم و در کنار یکدیگر به ثروت و سرشار از ثروت بسازیم.

در اینجا باید از نعمات و مهر و محبت تمام اساتید و دوستانی که در به ثمر رسیدن این تلاش توفیق من را راهنمایی و مساعدت کردند صمیمانه سپاس‌گزاری کنم. از جمله از اساتید بزرگوار جناب دکتر احمد حلت و استاد بزرگوار جناب دکتر کامران صحت که افتخار شد و پس از نوشتن کتاب را مطالعه و با نظرات ارزشمندشان این حقیر را راهنمایی کرده‌اند. همچنین از دوست عزیزم آقای مهدی اللهیاری که زحمت تایپ و حروف‌چینی و آقای کام مشرفی مسئول محترم انتشارات رمان سخن سپاس‌گزارم و برای همه این عزیزان آرزوی سعادت و بهروزی می‌نمایم.

می‌توانید هرگونه انتقاد، پیشنهاد و یا ایده خود را از طریق ایمیل javid@modir1.ir یا من در میان بگذارید و یا مستقیماً از طریق شماره تماس ۰۹۱۰۲۳۰۴۰۸۰ با من در تماس باشید. همچنین شما می‌توانید از طریق سایت www.modir1.ir با ما در ارتباط بوده و از مطالب و مجاریات است

بهره‌مند

با احترام - علی جاوید

تایستان و پاییز ۹۳