

توصیه‌های پدر پولدار قبل از ترک شغل‌تان

سپس شروع به ساختن کسب و کار میلیاردی خود کنید

نویسنده: رابرت کیوساکی

مترجم: ابوذر کرمی



kiyosaki, Robert T

کیوساکی، رابرت تی. ۱۹۴۷- م.

سرشناسه:

عنوان و نام پدیدآور: توصیه‌های پدر پولدار قبل از ترک شغلان: سپس شروع به ساختن کسب و کار میلیاردی خود کنید/

نویسنده رابرت کیوساکی، شارون ال لشر، مترجم ابوذر کرمی.

تهران: آوین، ۱۳۹۳.

مشخصات نشر:

۲۷۷ ص: نمودار.

مشخصات ظاهری:

۶۰-۲-۸۱۴۸-۹۶۴-۹۷۸

شابک:

وضعیت فهرست‌نویسی: فیبا

عنوان اصلی: Rich dads before you quit your job: 10 real-life lessons every entrepreneur should know about building a multimillion-dollar business c2005

یادداشت:

should know about building a multimillion-dollar business c2005

یادداشت: کتاب حاضر قبلاً تحت عنوان نصایح بابای دارا قبل از اینکه کارمندی را رها کنید با ترجمه

مهران تاج‌الدین، بابک علی‌نژاد و توسط انتشارات روز نگار در سال ۱۳۸۴ منتشر شده است.

نصایح بابای دارا قبل از اینکه کارمندی را رها کنید.

عنوان دیگر:

شرکت‌های اقتصادی جدید

موضوع:

کارآفرینی

موضوع:

لشر، شارون ال.

شناسه افزوده:

Lechter Sharon L

شناسه افزوده:

کرمی، ابوذر، ۱۲۵۷ - مترجم

شناسه افزوده:

HD ۶۲/۵/ک ۹۴ ۶ ۱۳۹۳

رده‌بندی کنگره:

۶۵۸/۱۱

رده‌بندی دیویی:

۳۷۰۰۸۷۴

شماره کتابشناسی ملی:

ناشر: آوین

چاپ جلد: چاپ ایران گرافیک

عنوان: توصیه‌های پدر پولدار قبل از ترک شغل‌تان

چاپ و صحافی: معراج

نویسنده: رابرت کیوساکی، شارون ال لشر

چاپ اول: ۱۳۹۴

مترجم: ابوذر کرمی

تیراژ: ۲۰۰۰ جلد

لینتوگرافی: چاپ معراج

قیمت: ۲۴۰۰۰ تومان

طرح جلد: علیرضا اسماعیلی



کلیه حقوق متعلق به ناشر است.

شیخ بهایی جنوبی، بلوار آزادگان، خیابان ۲۱ غربی، شماره ۳۳

تلفکس: ۸۸۰۷۰۸۳ و ۸۸۰۱۳۶۰۰

[عضو کانون فرهنگی زنان ناشر]

فروش اینترنتی و اطلاعات ناشر این کتاب در www.avin.persianbook.net

Peikavin@yahoo.com

فهرست مطالب

سیاسگزاری.....	۵
مقدمه.....	۹
چه چیزی کارآفرینان را متمایز می‌کند؟.....	۹
درس شماره یک کارآفرینی پدر پولدار: یک کسب و کار موفق قبل از این که کسب و کاری وجود داشته باشد خلق می‌شود.....	۳۷
فصل اول: تفاوت بین یک کارمند و یک کارآفرین چیست؟.....	۳۹
درس شماره دوم کارآفرینی پدر پولدار: چطور بخت بد را به بخت خوب تبدیل کنیم؟.....	۵۷
فصل دوم: احمق و احمق‌تر، پولدار و پولدارتر می‌شوند.....	۵۹
درس شماره سوم کارآفرینی پدر پولدار: تفاوت بین شغل‌تان و کارتان را بدانید.....	۸۳
فصل سوم: چرا مجانی کار کنیم؟.....	۸۵
درس شماره چهارم کارآفرینی پدر پولدار: موفقیت، شکست‌های‌تان را آشکار می‌کند.....	۱۰۳
فصل چهارم: زرنگ‌های مدرسه در مقابل زرنگ‌های خیابان.....	۱۰۵
درس شماره پنجم کارآفرینی پدر پولدار: فرایند، مهم‌تر از هدف است.....	۱۲۹
فصل پنجم: پول، حلال مشکلات است.....	۱۳۱
درس شماره ششم کارآفرینی پدر پولدار: بهترین جواب‌ها در قلب‌تان هستند نه در سرتان.....	۱۵۷
فصل ششم: سه نوع پول.....	۱۵۹
درس شماره هفتم کارآفرینی پدر پولدار: چارچوب رسالت، محصول را تعیین می‌کند.....	۱۸۷
فصل هفتم: چطور کسب و کار کوچک را می‌توان بزرگ کرد؟.....	۱۸۹
درس شماره هشتم کارآفرینی پدر پولدار: کسب و کاری را طراحی کنید که بتواند کاری بکند که هیچ کسب و کار دیگری نتواند.....	۲۰۹
فصل هشتم: کار رهبر کسب و کار چیست؟.....	۲۱۱
درس شماره نهم کارآفرینی پدر پولدار: برای زیرزمینی که محل فروش کالاهای زیر قیمت است نجنکید.....	۲۳۱
فصل نهم: چطور مشتری‌های خوب پیدا کنیم.....	۲۳۳
درس شماره دهم کارآفرینی پدر پولدار: بدانید چه وقت شغل‌تان را ترک کنید.....	۲۶۱

۲۶۳	فصل دهم: خلاصه
۲۷۱	فهرست کتاب‌های منتشر شده نشر آوین

www.ketab.ir

مقدمه

چه چیزی کارآفرینان را متمایز می‌کند؟

یکی از وحشتناک‌ترین روزهای زندگی‌ام روزی بود که شغلم را ترک کردم و رسماً یک کارآفرین شدم. آن روز می‌دانستم که دیگر خبری از حقوق ثابت، بیمه‌ی سلامت یا بازنشستگی نیست. دیگر خبری از مرخصی برای بیماری یا مرخصی با حقوق نیست.

آن روز درآمد صفر شد. وحشت از نداشتن حقوق ثابت، یکی از وحشتناک‌ترین تجربه‌هایی بود که داشتم. بدتر از آن، این بود که نمی‌دانستم چقدر طول می‌کشد تا دوباره حقوق ثابت دریافت کنم. شاید سال‌ها طول می‌کشید. لحظه‌ای که شغلم را ول کردم دانستم دلیل واقعی این که چرا خیلی از کارمندان کارآفرین نمی‌شوند چیست. دلیل آن، ترس از نداشتن پول، نداشتن درآمد تضمین شده و نداشتن حقوق ثابت است. کمتر کسی می‌تواند مدت‌های طولانی بدون پول کار کند. کارآفرینان فرق می‌کنند و یکی از فرق‌های آنها توانایی در عملکرد عاقلانه و هوشمندانه بدون پول است.

همان روزی که کارم را ول کردم هزینه‌هایم زیاد شد. من به عنوان یک کارآفرین مجبور بودم یک دفتر کار، یک پارکینگ و یک انبار اجاره کنم، یک میز و چراغ بخرم، یک تلفن اجاره کنم؛ و هزینه‌ی سفر، هتل، تاکسی، غذا، کپی، خودکار، کاغذ، منگنه، نوشت‌افزار، سربرگ‌های حقوقی، پست، بروشور، محصولات، و حتی قهوه‌ی دفتر را پرداخت کنم. هم‌چنین مجبور بودم یک منشی، یک حسابدار، یک وکیل، یک نماینده‌ی بیمه‌ی کسب و کار و حتی فردی را برای خدمات سرایداری استخدام کنم. این‌ها همه، هزینه‌هایی بودند که زمانی کارفرما به جای من پرداخت می‌کرد. تازه فهمیدم جذب من به عنوان یک کارمند چقدر پرهزینه بوده است. فهمیدم هزینه‌ی کارمندان خیلی بیشتر از آن حقوقی است که در فیش

حقوقی‌شان منعکس می‌شود.

پس تفاوت دیگر کارمندان و کارآفرینان این است که کارآفرینان باید بدانند چطور پول را خرج کنند حتی اگر پولی نداشته باشند.

شروع یک زندگی جدید

روزی که به صورت رسمی شرکت را ترک کردم در سان خوان^۱ پورتوریکو^۲ بودم. ژوئن سال ۱۹۷۸ بود. به خاطر شرکت در جشن باشگاه رئیس شرکت زیراکس به پورتوریکو رفته بودم. این جشن به مناسبت تقدیر از پیشروترین کارکنان شرکت برگزار می‌شد. افراد از سراسر دنیا آمده بودند تا مورد قدردانی قرار گیرند.

رویداد بزرگی بود؛ جشنی که همیشه به یاد خواهم داشت. نمی توانستم باور کنم که شرکت زیراکس چقدر خرج می کند تا از بهترین فروشندگان خود در شرکت قدردانی کند. هرچند جشنی برپا شده بود ولی من احساس فلاکت باری داشتم. در طول آن رویداد سه روزه به تنها چیزی که می توانستم فکر کنم شغل، حقوق ثابت و امنیت آن شرکتی بود که داشتم ترک می کردم. فهمیدم که همین که مهمانی سان خوان تمام شود من به راه خودم خواهم رفت. دیگر قصد نداشتم به دفتر نمایندگی شرکت زیراکس در هونولولو^۳ (مرکز ایالت هاوایی^۴) برگردم.

وقتی سان خوان را ترک می کردیم هواپیمای ما دچار وضعیت اضطراری شد. خلبان در حالی که داشت آماده می شد در میامی^۵ فرود بیاید کاری کرد که همه مان خودمان را محکم گرفتیم، سرمان را بین دست‌های مان گرفتیم و برای یک سقوط احتمالی آماده شدیم. از این که اولین روز کارآفرینی ام این طور شده بود احساس بدی داشتم ولی حالا مجبور بودم حتی برای مردن آماده شوم. اولین روز کارآفرینی ام شروع خیلی خوبی نبود.

البته هواپیما سقوط نکرد و من با پرواز به شیکاگو رفتم تا در آنجا خط تولید کیف پول‌های

-
1. San Juan
 2. Puerto Rico
 3. Honolulu
 4. Hawaii
 5. Miami